

A PÉNZ BESZÉL

SZERKESZTI: FÁBIÁN GYÖRGY ÉS HEGEDŰS SZABOLCS ■ 2004. NOVEMBER 29.

NAPI MELLÉKLETEK

Kedd GYÓGY-ÍR
Szerda LÉGYOTT
Csütörtök BIZALMASAN
Péntek DÉLMADÁR
Szombat SZIESZTA

WWW.DELMAGYAR.HU

RENDEZVÉNYSZERVEZÉS VÁLLALATOKNAK

A vonal túloldalán

A Délmagyarország Presztízs Díjakat az Oscar-díjak átadásához hasonló pazar külsőségek között osztották ki nemrég azon a gálaesten, amelyet két profi cég szervezett. Képviselőik a munkájukról nyilatkoztak. A pénz beszélnek, s egyúttal tanácsokat adtak azoknak a cégvezetőknek, akik a példán felbuzdulva vállalati rendezvények szervezését tervezik.

MUNKATÁRSUNKTÓL

– A megrendelő és a reklámügynökség között húzódik egy képzeletbeli vonal, amit leginkább az ügynökség dolgozói szeretnének átlépni. Néhány éve nekem lehetőségem volt átülni a másik oldalra, így én is egy nagyvállalat marketingigazgatói székéből ismertem meg igazán a szegedi gálaműsor társ-szervezőjét, a Show-hivatal Produkció Kft.-t – mondta Csák Péter, a Friss Produkció Marketingtanácsadó Iroda vezető tanácsadója. – A megrendelői oldalon ülve az ember számtalan e-mailt, direct mailt és baráti ajánlást kap arra nézve, hogy melyik rendezvényszervezővel dolgozzon együtt. Egy túlsúlyolt piacon kell megtalálni a befutót: azt a vállalkozót, aki befér a költségekbe, és aki megértette a feladat lényegét. Elégedettségem és persze elfoglaltságomat mi sem bizonyítja jobban, mint hogy 2003-ban együtt kerülünk e képzeletbeli vonal túloldalára, így a Friss Produkció Marketingtanácsadó Iroda a Show-hivatal Produkcióval szövetségben a rendezvényszervezés, a PR és a promóció területén mára teljes körű szolgáltatást nyújt partnereik számára.

Mindezt Falaky Zsolt, a Show-hivatal Produkció ügyvezetője is megerősítette, hozzátéve: szolgáltatásaikra egyelőre elsősorban Budapesten van igény.

– Várható azonban, hogy a Csongrád megyei vállalkozások is hamarosan megértik és megérik az integrált eszközhasználatú kommunikáció szükség-

szerűségét. Ennek megértetése most még a szakma dolga, így ajánlataink kidolgozásával párhuzamosan vállalkozásaink elméleti tanácsadással is segítik partnereink döntését – fogalmazott Falaky Zsolt. Emellett fontosnak tartotta kiemelni, hogy gyakorlott szakemberekkel dolgoznak. A Show-hivatal Produkció egyik munkatársa, Szokolay Zoltán – a szegedi gálaműsor látványtervezője – például olyan „nagy nevekkel” dolgozott már együtt, mint Tina Turner, a U2, Michael Jackson vagy éppen Friderikusz Sándor.

– Úgy véljük, a Délmagyarország Presztízs Díj gálaműsorának megszervezése kiváló lehetőséget adott vállalkozásaink számára, hogy egy színvonalas példán keresztül felhívjuk a vállaltvezetők figyelmét az eseménymarketingben rejlő lehetőségekre – mondta Falaky Zsolt. – Követendő példa és lehetőség van bőven, a tematikus rendezvényektől egészen a belső, dolgozói kört megcélzó csaldí rendezvényekig, képességfejlesztő tréningekig. Emellett persze a direkt kommunikáció vagy a promóció eszköztára is hasonlóan színes megoldásokat kínál azon vállalkozások számára, melyek ki akarnak tűnni az egyre nagyobb kommunikációs zajból. De ehhez először is lazítani kell azokon a berögzült gondolatokon, melyek a kommunikációs tevékenység megtervezését befolyásolják. A nemzetközi példák azt mutatják, hogy tőlünk nyugatabbra a cégek háromszor-négyszer annyit költenek marketingterületükből BTL kommunikációra – ezen belül például rendezvényekre –, mint itthon.

– A pozitív irányba mutató nemzetközi trendek mellett lendületet ad számunkra, hogy több multinacionális ügyfelünk külföldre adaptálta ötleteinket, de az igazi elismerést továbbra is az egyre bővülő, elégedett megbízók és az a vastaps jelenti, amely produkcióink után hallható – tette hozzá Nemes Tibor, a Show-hivatal Produkció művészeti vezetője.

DÉLMAGYARORSZÁG PRESZTÍZS DÍJ ÜZLETI INNOVÁCIÓÉRT A METRIMED KFT.-NEK

Az egészségügy ellátása jelentős iparággá vált

A lapunk kezdeményezésére alapított, s a gazdasági szférában elért sikert elismerő Délmagyarország Presztízs Díjat hat kategóriában osztottuk ki Csongrád megye vállalkozásai és üzletemberei között. A díjazottakat A pénz beszél mellékletben sorban bemutatjuk olvasóinknak. Az üzleti innovációs kategóriában az elismerést a hőmezővásárhelyi Metrimed Orvosi Műszergyártó Kft. nyerte el.

Blaskovics Ferenc ügyvezető igazgató a díjat értékelve úgy tartja, hogy munkájuk legnagyobb elismerése azok kézfogása, akik az általuk készített nagyzületi protéziseknek köszönhetik egészségüket.

A Délmagyarország Presztízs Díjat elnyerő Metrimed Orvosi Műszergyártó Kft. a vásárhelyi Metripond Mérleggyár leányvállalataként kezdte működését 1986-ban. Dr. Badó Zoltán szentesi főorvos ennek előtte kereste meg az innovációiról elhíresült Metripond vezetőit a mesterséges csípőzület gyártásának ötletével, mert annak idején importkorlátozás nehezítette ezek beszerzését. A fejlesztők és orvos szakértők átértézték a téma jelentőségét, s a széles körű összefogás végül sikerrel járt. Másfél év múlva Szentesen már be is ültették a hazai fémötvözetből előállított, szabadalommal védett csípőzületi protézist a békéscsabai Miklós Bálint szervezetébe. A csabai nyomdász most is használja a ma is versenyképes termék első példányát.

A klinikai próbák sikerei után az új termék sorozatgyártására leányvállalat alakult, mely a növekvő igények kielégítéséhez a Székkutas és Vidéke Takarékszövetkezettől kapott anyagi segítséget. A leányvállalat kéttagú társasággá vált, s új telephelyen folytatta tevékenységét. A különleges, magas minőségű, megbízható termékeket a mérleggyárból

átkerült legjobb szakemberek készítették. Kezdeti nehézséget csak az okozott, hogy a fejlesztéseket, a gyártást sem a megyei szervek, sem az Országos Társadalombiztosítási Igazgatóság nem támogatta. A rendszerváltás megszüntette a kedvezményeket, a mérleggyárat felszámolták, a takarékszövetkezetet a pénzügyi törvény léptette ki. Azóta a cég a mindenkori ügyvezető családi vállalkozása.

A Metrimed működését folyamatos fejlesztés, bővülés jellemzi. Az első csípőprotézis-típust újabbnak követték. Új csípő- és térdprotézisek, gerinc- és csontsebészeti implantátumok és más orvostechnikai termékek versenyeznek ma a hazai piacon a legnagyobb angol, amerikai és német cégek áruival. A kíméletlen piaci verseny időszakában a hazai betegek több mint fele, háromezernél is többen gyógyulnak a Metrimed protéziseinek köszönhetően. A cég működését szabadalmak és szakmai sikerek kísérik. Az elérhető árú termékek minőségét a tízéves betegkövetés kiváló eredményei igazolják. Jelenleg több mint negyven munkatárs legjobb tudása szerint segíti e termékekkel a traumatológus és ortopéd or-



Blaskovics Ferenc: A megye mezőgazdasági és élelmiszer-ipari adottságai mellett egyre nagyobb jelentősége lesz a műszaki innovációnak

FOTÓ: SCHMIDT ANDREA

vosok munkáját a hazai klinikákon, kórházakban.

A széles körű információbázisra épülő, követő fejlesztések mellett alapvetően új fejlesztésű termékek is megjelennek. Az egyik legnagyobb siker, hogy kidolgozták a betegből vett „saját anyaggal” való protézizálást, mely a megkopott térdzületet pótolja. Az autokondrális graftvételező műszerkészletet az európai szaksajtó a toplista első helyezettjeként értékelte. A világszerte elterjedt új módszert a legújabb amerikai szakkönyvek is részletesen ismertetik. A protézisek és a szakszerű beépítést biztosító speciális klinikai műszerek a világ bármely részén eredményesen használhatók. Ezt bizonyítják a romániai, litvániai, oroszországi példák. A számottevő export a következő évek feladata lesz.

– Az igazi siker számunkra az, ha az emberi szervezetbe épített termékeink jól működnek. Nemcsak az orvosok, de a betegek is elégedettek velük – mondta Blaskovics Ferenc, aki

hozzátette: a piaci igények világszerte növekednek, az életkor növekedésével ugyanis nő az ízületi betegségek valószínűsége, a mobilizáció fejlődésével gyakoribbak a baleseti sérülések, az orvosi ellátást egyre többen veszik igénybe. Az egészségügy ellátása jelentős iparággá vált.

– Úgy látom, hogy a megye mezőgazdasági és élelmiszer-ipari adottságai mellett egyre nagyobb jelentősége lesz a műszaki innovációnak, a magas szellemi tevékenységet reprezentáló, magas használati értékű termékek előállításának – mondta az ügyvezető igazgató. – Számunkra nincs szebb feladat, mint közvetlenül segíteni a szenvedőknek, legjobb tudásunkkal segíteni mindazokat, akiket a gyógyítás szent célja vezérel. Ez a mi küldetésünk. S miért jelentkeztünk a Presztízs Díjra? A megmérettetésen túl, úgy gondolom, itt volt az ideje, hogy megmutassuk magunkat Vásárhelynek és Csongrád megyének.

B. K. A.

Eva: december 20-áig lehet bejelentkezni

BUDAPEST (MTI)

Új adózóként a jövő évre az eva hatálya alá az egyéni vállalkozók, a kft.-k, a szövetkezetek, a végrehajtói irodák, az ügyvédi irodák, a szabadalmi ügyvivői irodák, az erdőbirtokossági társulatok, a betéti társaságok és a közkereseti társaságok jelentkezhetnek be – tette közzé az APEH internetes honlapján. Egyéni vállalkozóknak kell tekinteni mindazokat, akik a tevékenységükkel összefüggő adókötelezettségüknek 2003-ban vagy 2004-ben a személyi jövedelemadóról szóló törvénynek az egyéni vállalkozókra vonatkozó rendelkezései szerint tettek eleget. Az új jelentkezőknek december 1. és 20. között kell bejelenteniük az eva választását a székhelyük szerint illetékes APEH igazgatóságon. A bejelentkezésre szolgáló nyomtatványok mártól kaphatók a kereskedelmi forgalomban, vagy letölthetők az APEH internetes honlapjáról (www.apeh.hu). Újdonság, hogy azok, akik azért kerültek ki az eva hatálya alól, mert nem rendelkeztek belső pénzforgalmi bankszámlával, most bejelentkezhetnek, ha ezt a hiányosságot megszüntették és a többi feltételnek is megfelelnek. Azoknak, akik az idén evások voltak és jövőre is emellett az adózási mód mellett maradnak, bejelentkezésüket nem kell megújítaniuk.

DÉLMAGYARORSZÁG PRESZTÍZS DÍJ 2004. DÉLMAGYARORSZÁG PRESZTÍZS DÍJ DÍJAZOTTJAI	
Az év vállalkozása-díj Főszer-Elektroprofil Kft.	Az év üzletembere-díj Dr. Oláh János Hanza-Kruger Záloghitelező és Árverező Rt.
Az év kisvállalkozása-díj Úszótanoda Bt.	Üzleti innovációs díj Metrimed Orvosi Műszergyártó Kft.
	Az év környezetvédelmi díja Biopetrol Környezettechnikai Kft.
	Díj a munkaerő-fejlesztésért Szegedi Szeft Fonalfeldolgozó Rt.

VÁRJUK a humoros, a komoly, a meghatározó, a különleges és a hétköznapi fotókat rövid kísérőszöveggel a **06-30/30-30-443**-as telefonszámról vagy az **mms@delmagyar.hu** e-mail címmel! Kérjük, írja meg nevét és lakhelyét! A legjobbakat megjelentetjük!

Várjuk kedvenc fotóikat rövid szöveggel! KÜLDJÉK BE ÉS MI KÖZZÉTESSZÜK!

Kedves Olvasó! A megjelenéshez a beküldő egyetértésén kívül a képen látható személy (kiskorúaknál a törvényes képviselő) hozzájárulása szükséges.

DÉLMAGYARORSZÁG DÉLVILÁG A DÉLMAGYARORSZÁG és a DÉLVILÁG kommunikációs partnere a T-Mobile Rt.

T-Mobile Partner