

Kétmilliárdos alaptőke-emelés  
a Kontavillnél

## Idehaza erősít a szentesi csapat

A hónap végéig kétmilliárd forintnyi „friss pénz” áramlik a megye egyik legnagyobb termelő vállalkozásába, a szentesi Kontavill Legrand Rt.-be. Ekkora összegű tőkeemlést hagyott ugyanis jóvá a tavaszi közgyűlésen a cég francia tulajdonosa. A Kontavill belföldi piaci pozícióját igyekszik megerősíteni, valamint nemzetközi fejlesztési programokban is részt vállal majd.

A társaság ebben az évben 1,5 milliárd forintot fordít beruházásra: elsősorban gépeket és gyártóeszközöket vásárol, de felújítja harminc éve épült központi irodaházát is, valamint korszerűsíti logisztikai rendszerét és számítógépparkját.

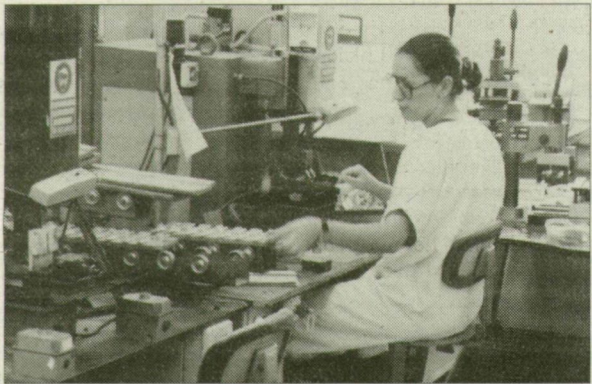
Lapunk kérdésére Horváth István vezérigazgató elmondta, a nyolc évvel ezelőtti privatizációt követően 1994-re 600 millióra emelkedett a Kontavill alaptőkéje, miközben nyolc év alatt több mint 4 milliárd forint értékű beruházást valósítottak meg. A cég forgalma nyolc évvel ezelőtti 1 milliárd forint volt, míg az idei esztendőre 5,3 milliárdot terveztek. Az elektromos szerelvények gyártásával foglalkozó szentesi társaság az elmúlt években folyamatosan nyereséges volt, ám növekvő tőke-

tartaléka sem fedezte a tervezett fejlesztések finanszírozását. Ez indokolta a tulajdonosok tőkeemeléséről szóló tavaszi döntését.

Horváth István elmondta, a szerelvények piacán kialakult vezető szerepüket igyekeznek megtartani, éppen ezért kiemelt hangsúlyt fordítanak a hazai piacra. Ugyanakkor a cég erőteljesen növeli exportját is, a francia tulajdonos egyes terméksaládjait már jó ideje a szentesi cégnél gyártatja. Ehhez azonban komoly fejlesztésekre van szükség, amit a mostani alaptőke-emeléssel, hitel nélkül valósíthatnak majd meg.

A Kontavill árbevétele tavaly 4,2 milliárd forint volt, az idén több mint 1 milliárddal magasabb árbevételre számítanak, s ennek negyedét az export teszi ki. Az alaptőke-emelésből megvalósított fejlesztések hatására jövőre az inflációt jóval meghaladó mértékű bevételnövekedésre számítanak a szentesiek. A cég vezetői azért is bizakodóak, mert a hazai gazdaság lassan növekedési pályára áll, s fellendülőben van az építési piac is. Egy évvel korábban 410-en, ma már 460-an dolgoznak a Kontavill Legrandnál. A vezérigazgató szerint a szükséges és elégséges létszámmal fognak dolgozni a jövőben is.

R. G.



Szentesi szerelvények: ötmilliárdos forgalom.  
(DM/DV-illusztráció)

## Árverés

A Tax-AUDIT Kft., mint a  
**HELL TRADE INVEST Kft. („fa”)**  
felszámolója,

**nyílt árverésen**  
értékesíti az adós társaság  
**SZATYMAZ**  
**KÜLTERÜLET**  
**189. sz. alatti**  
**TANYÁS INGATLAN**  
tulajdonát.

Az árverés időpontja:  
2000. október 12-én, 10 óra.

Az árverés helyszíne:  
TAX-AUDIT Kft. hivatalos helyisége  
(Bp. XIV., Várna u. 12-14. II. emelet)

Az ingatlan megtekinthető:  
2000. október 4-én, 10-13 óra között.

Kikiáltási ár: 17 200 000 Ft (bruttó)

Árverési előleg: 860 000 Ft.

Információ:  
Somorjai Béla felszámolóbiztos,  
TAX-AUDIT Kft.  
Tel.: 220-2312, 220-5075.

# EGY SZÁZALEK

Benné:

Közlekedési ünnep  
Számviteli törvény  
Heti gazdaság

Aradra is átmentek a szegediek

## Téglagyári töprengések: senki sem próféta idehaza?



Tisza téglá: tizenötmillió darab évente. A szegedi termék idegenben talál gazdára?

(Fotó: Schmidt Andrea)



A Tisza  
Téglaiipari  
Kft.-nél ismerősen  
cseng a  
mondás:  
senki sem  
lehet pró-

féta a saját hazájában. Miközben Szegeden téglahiányról panaszkodnak a kereskedők, addig a helyi téglagyár nem tudja a városban eladni portékáját. Most Békés megye belvív sújtotta területeire szállítanak. Ezért azután nem sok késztermék foglalt helyet a gyárudvaron. Ám tavaly akadt olyan időszak, amikor két és félmillió téglát tároltak itt.

A több mint százszázéves múltú visszatekintő szegedi téglagyártás történelméről Kiss Zoltán műszaki igazgató elmondta, a reptér irányába két-három kilométerre lévő bányákból hozzák ide az alapanyagokat. Sárga és kék agyagból, valamint a löszös rétegű földből „gyúrják össze” a szegedi téglát.

– Domaszék határáig fúrtak meg a talajt. Ha évi 20 millió téglát készítenének, akkor is legalább 15 évig elegendő lenne még a helyi nyersanyag. Persze csak akkor, ha a medersoros kotrógépek normál tempóban bányásznak ki a talajt. Ráadásul minél korszerűbb a gyártás, annál kevesebb alapanyag kell a téglához. Kis túlzással szólva, a téglagyártók a lyukakat akarják eladni, ám ezzel jobban jár a vevő, mint a sajttal, mert itt a légrétegek szigetelőanyagként működnek.

## Egy gömb fagyai

Egyszerű, de energiaigényes munka a földből téglát csinálni. A kibányászott anyagot össze kell keverni, egy évig pihentetni, majd az előkészítés után jöhet a megmunkálás. Egy hatalmas „kolbásztöltőbe” kerül a nyersanyag, ahonnan hosszú csíkban jön ki a téglá. Az eldarabolt félkész terméket azután két napig szárítják, majd kemencében 960 fokon kiégetik. Ezután jöhet a szállítás. Ehhez képest egy közepes méretű téglá ára alig több mint egy gömb fagyié. A két termék közötti haszonkulcsot már ne is emlegessük – keseregnek a szegedi téglagyárban.

R. G.

A Tisza Téglaiipari Kft. gyártósorai 12-13 fajta árut képesek gyártani, ám jelenleg csak ötfélét készítenek, mert a piac ezeket igényli. A cég elmúlt tíz esztendő története: egyáltalán nem volt gondtól mentes. Az egykori tröszt szervezeten Békéscsabához tartozó gyár elsőként lett önálló állami vállalat, még 1992-ben. Három évvel később az itt dolgozók közül 27-en úgy döntöttek, megveszik az üzemet: MRP-szervezetet alapítottak és E-hitelért kilincseltek. Úgy tűnt, minden sikerül, ám a vásárlás után nem sokkal jelentkeztek a tipikus gondok: a kispénzű tulajdonosok csak nehezen tudták törleszteni a vételárat, a cég helyzete megingott.

– Nagyon szorító feltételekkel kaptunk hitelt – mondja Fejes Ernő vezérigazgató. – A bank nem adott türelmi időt a törlesztésre és kikötötték, csak az adózott eredményből fizethetünk. Így azután hiába volt az alacsony, hét százalékos kamat, nem működött a konstrukció. Egyedül 1995-ben tudták kisöpörni az árut a

miközben mi a szegedi falazóanyagot elvisszük más-hová. Ha az élénkítő piacról nem egymást szorítanak ki a termelők, hanem meg egyeznének, mindenki jobban járna. Ám ma az aki bírja, marja alapon működik ez az ipárg.

Márpedig a téglá áraban a szállítási költség komoly tényező. Ma a szegedi telephelyről 6-7 forintért viszik haza darabját a téglának, ami nem is kis pénz. A Tisza 60-80 alkalmazottjának most éppen a belvív hozott üzleti lehetőséget. Az itt gyártott téglákat ugyanis Békés megyébe szállítják, ahol a Vöröskereszt veszi át és osztja szét.

– Mindenképpen azt szeretnénk, hogy megmaradjon a szegedi téglagyár, mert különben elszabadulnak az árak. Ha csak egy-két nagy cég gyárt és forgalmaz, akkor a monopóliumhelyzet miatt az építkezők fognak majd többet fizetni.

Az önállóság után két hónappal, még 1992-ben Romániába is terjeszkedni kezdett a Tisza. A különféle elszámolási bonyodalmak miatt azonban egyszerűbbnek látták, ha nem innen szállítanak, hanem saját gyárat hoznak létre odakinn. Kiderült ugyanis, a román piac a magas szállítási költségeket nem viseli el. Az Aradon meglévő két téglagyárnak ma már a szegedi dolgozók a többségi tulajdonosai. A Szegedről vitt technológiával évi 10-12 millió téglát gyártanak a szomszédos országban.

Ma még úgy tűnik, a szegediek jobban boldogulnak külföldön, mint idehaza. Ám bíznak benne, lesz még jövője nálunk is a szegedi téglának...

Rafai Gábor

Nemzetközi  
konferencia Szegeden

## Európa közútjain

Munkatársunktól

A „Közúti közlekedési szolgáltatások piacra jutásának és piacon maradásának szabályozása az Európai Unióban” címmel második alkalommal rendeznek nemzetközi konferenciát október 5-én, csütörtökön Szegeden, a Pick-klubban.

A programban többek között neves hazai és külföldi szakemberek elemzik a közúti szállítással, szolgáltatással kapcsolatos várható trendeket. Joachim Linder német jogász a személyszállítással foglalkozó vállalkozások piaca jutási nehézségeit elemzi, a finn Franc Lindström az uniós csatlakozás során felmerülő gyakorlati problémákat villantja fel előadásában, a fuvarozók szemszögéből. De a fuvarozás logisztikájáról, a EU-csatlakozási tárgyalások közlekedési vonatkozásairól is hallhatnak az érdeklődők. Kazatsay Zoltán nemzetközi és EU-integrációs helyettes államtitkár a hazai közlekedés infrastrukturális hátteréről és régióink szerepéről is beszél majd a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara kiemelt rendezvényén.

## FELVESSZÜK A RITMUSÁT



CIB  
BANK

6720 SZEGED, KISS MENYHÉRT U. 1.  
TELEFON: (62) 425-425  
6800 HÓDMÉZŐVÁSÁRHELY,  
DEÁK FERENC U. 15.  
TELEFON: (62) 246-911

Érvényes: 2000. szeptember 4-től

Likviditás	Éves kamat (%)	180 nap	360 nap
1 hét	5,750	(6,83)	
2-3 hét	7,250	(7,35)	
1-2 hó	8,250	(8,36)	
3 hó	8,250	(8,11)	
6 hó	7,750	(7,86)	
12 hó	7,250	(7,35)	
CIB Bankszámla	2,000	(2,05)	

MAGÁNSZEMÉLYEK RÉSZÉRE

Likviditás	Éves kamat (%)	180 nap	360 nap
1 hó	8,500 (8,82)	8,825 (8,74)	8,750 (8,87)
3 hó	8,250 (8,36)	8,375 (8,49)	8,500 (8,62)
6 hó	8,250 (8,36)	8,375 (8,49)	8,500 (8,62)
12 hó	7,750 (7,86)	7,875 (7,98)	8,000 (8,11)

Lajrját elől visszaváltás esetén a kamat a rendszeres CIB Classic Magánszámla adataihoz igazodik.

CIB Classic Magánszámla	Éves kamat (%)	EBK
0-100 E Ft-ig	2,500	2,562,56
100 E Ft-1 M Ft	3,000	3,083,08
1 M Ft felett	6,000	6,266,22

CIB Takarékszámja (min. 50 E Ft)	Éves kamat (%)	EBK
0-50 E Ft-ig	2,500	2,56
50 E Ft-1 M Ft	6,500	6,79
1 M Ft felett	8,500	8,97

KINCSEM betét kamata magánszemélyek részére (min. 50 E Ft)	Éves kamat (%)	EBK
3 hónap	8,500	8,62
6 hónap	8,500	8,62
12 hónap	8,000	8,11

Lajrját elől visszaváltás esetén a bank kamattal nem fizet.

KINCSEM 2000 kötvény (min. 10 E Ft)	Éves kamat (%)	EBK
1 hó	8,500	8,50
3 hó	8,500	8,50
6 hó	8,500	8,50
12 hó	8,000	8,00

\* Az EBK kamattal az éves kamattal meggyezik.

MAGÁNSZEMÉLYEK RÉSZÉRE

NYÚJTOTT HITELEK

Érvényes: 2000. szeptember 4-től

Folyószámlahitel	Éves kamat (%)	EBK
20,000		
Betétőrző hitel		15,000
Lombardhitel		18,000

Ingatlanfedezet mellett nyújtott lakáscélú hitel kamata	Éves kamat (%)	EBK
1 éves kamatperiódus	12,80	
5 éves kamatperiódus	10,50	
CIB Új Otthon hitel	6,75	
CIB Személyi kölcsön	25,00	

THM: 30,93-36,84%, 3%-os kezelési költség mellett

HUF prime rate	Éves kamat (%)	EBK
13,25		

CIB 24 06 40 242 242

A BANCA COMMERCIALE ITALIANA CSOPORTJÁTÁJA