● *Kiállítás – támogatással*

Irány Klagenfurt!

● **Munkatársunktól**

Február 28. és március 3. között Klagenfurtban ismét megrendezik a hagyományosan magas nívójú gasztronómiai kiállítást, melynek hírnevét ezúttal – a szervezők reményei szerint – Csongrád megyei kiállítók is öregbítik majd.

A klagenfurti vásárokat Ausztria legnagyobb kiállításaként tartják számon, évente 12 nagyszabású nemzetközi esemény zajlik, közel negyvenezer négyzetméteres területen. Tavaly ősszel a Szegedi Nemzetközi Vásár és Piacszervező Kft.-t azzal a megtisztelő kéréssel kereste meg a Klagenfurti Nemzetközi Vásár vezetősége, hogy hazánkból delegáljon kiállítókat a nemzetközileg is elismert február 28. és március 3. között zajló kiállításra. E felkérés célja az, hogy a szegedieken keresztül a – széles körben értelmezett – gasztronómiához kapcsolódó Csongrád megyei vállalatok és vállalkozások bemutatkozzanak és reprezentálják hazánk, ezen belül a régió gazdaságát. *Rill Ágnes* üzletág-igazgató véleménye szerint a megyei vállalkozások ezzel olyan lehetőséget kapnak, amellyel bizonyíthatják, hogy hazánk készül az EU-csatlakozásra.

A külföldi kiállításokon való részvételt általában csak a legnagyobb cégek engedhetik meg maguknak, hiszen a szereplés ily módja igen költséges. A finanszírozási gondok enyhítéseként lehetőség van arra, hogy a kiállítók pályázzanak. Például kétszázezer forintos vissza nem térítendő támogatásra a Csongrád Megyei Kereskedelmi- és Iparkamarához, vagy az Agrármarketing Centrumhoz. Az előbbivel a megjelenés költsége csökkenthető, az utóbbi segítségével – a tervek szerint – elsősorban a kiegészítő szolgáltatások finanszírozhatók. Az érdeklődők számára a vásárigazgatóság részéről további információval *dr. Bátyiné Mester Zsuzsanna* (62/471-325) szolgál.

● *Sokan jönnek keletről*

Ausztriai útszűkület

● **Bécs (MTI)**

Az osztrák Munkáskamara (AK) pénteken kiadott tanulmánya szerint az Európai Unió bővítése szinte megoldhatatlan közlekedési gondokat okoz majd Ausztriának. A csatlakozásra váró országok a közlekedés és a környezetvédelem terén még nem felkészültek az EU-tagságra.

Az osztrák munkavállalók érdekvédelmi szervezete és a legjelentősebb fogyasztóvédelmi szervezet által megrendelt tanulmány eredményei láttán Herbert Humpel AK-elnök úgy véli, fel kell szólítani az uniót, hogy dolgozzon ki módozatokat a Kelet-Európából Ausztriába irányuló forgalom korlátozására. Az osztrák szerzők utalnak arra, hogy 1995-ben a reformországok 289 milliárd tonnakilométer teherforgalmat teljesítettek, és ez az érték a csatlakozásuk után a becslések szerint 411 milliárd tonnakilométerre emelkedik. Ennek a nagy része közúton, teherjárművekkel bonyolódik már most is, és néhány év múlva a vasúti szállítás aránya az 1995-ös 40 százalékról 16 százalékra csökken. A prognózisok szerint a személyforgalom is egyre inkább áthelyeződik a vonatról és az autóbuszról a személygépkocsikra. Ez már ma is így van, hiszen a határon átlépők 90 százaléka gépkocsival érkezik.

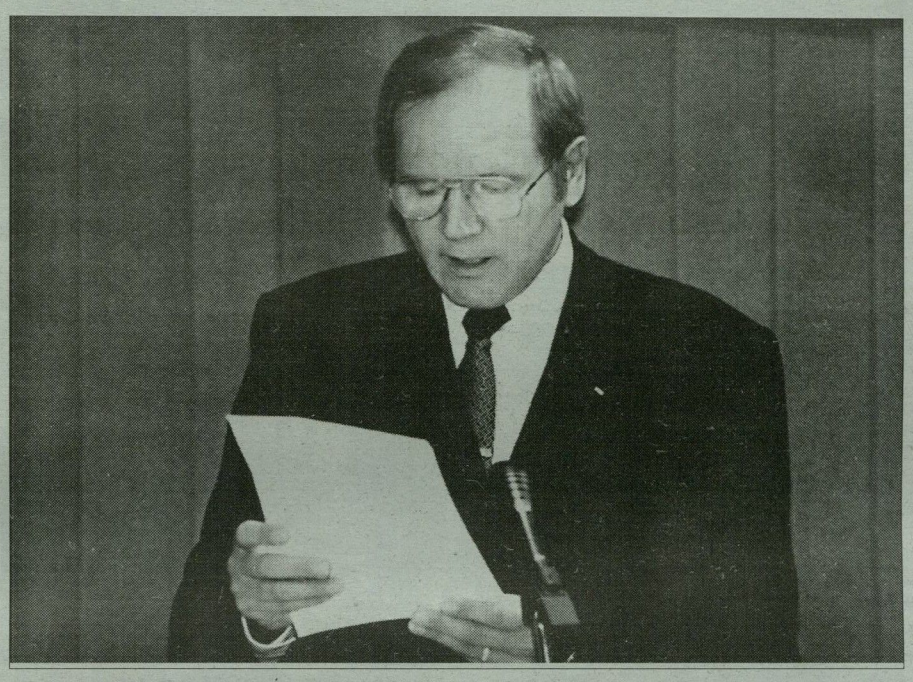
A tanulmány példaként említi, hogy Magyarország és Ausztria között 1995 és 1997 között 30 százalékkal nőtt a közúti teherforgalom.

BUDA-CASH BRÓKERHÁZ
A HASZON KULCSA
Szeged, Kálvin tér 7., fszt. 2.
Tel.: 62/551-670, 550-560. Fax: 62/551-671

● *Több mint félmillió sertés az elmúlt évben*

Idén lesz 130 esztendős a Pick

Sikeres évet zárt az elmúlt évben a Pick-csoport, még akkor is, ha az árbevételi tervet az orosz válság miatt nem sikerült maradéktalanul teljesíteni. A nyereségnél azonban várhatóan nincs elmaradás. A társaságnak meg kellett birkózni az alacsony húsárakkal, a mind erősebb túlkínálattal, miközben életet próbáltak lehelni a nemrégiben vásárolt Szegedi Paprika Rt.-be. A tavalyi eredményekről és az idei tervekről Bihari Vilmos vezérigazgatóval beszélgettünk.



Bihari Vilmos: Sikerült visszatérni az orosz piacra. ***(Fotó: Gyenes Kálmán)***

– Közel ötvennyolcmilliárd forintos árbevételt tervezett az elmúlt esztendőre a Pick-csoport, s ehhez 3,6 milliárd forintos adózás előtti eredménnyel számoltunk. A kört a Pickre szűkítve, ez a két szám 37,5 és 2,8 milliárd forint. Az árbevétel – elsősorban az orosz válsággal összefüggésben – elmarad a várttól, de az eredménytervet tartani kívánja a Pick.

● ***Mekkora veszteséget jelentett a társaságnak a keleti piac fizetőképtelensége?***

– Szerencsére nem túl nagyot, ennél rosszabb változatra is fel voltunk készülve. Augusztus 17-én állt le az oroszországi export, ami elsősorban a Ringát érintette, és csak októberben indult újra. Jellemzően alacsony árfekvésű termékekkel jelentkeztünk, de komolyan gondoljuk, hogy ez az a piac, ahonnan nem szabad kimaradni.

● ***Amikor nem ment ki a hús, akkor itthon lett belőle egyszerre túl sok. Ezt hogyan kezelte a Pick?***

– A hazai piacon próbáltuk megőrizni részesedésünket, s hogy ez sikerült, saját boltháózatunknak, területi képviseleteinknek valamint a nagy áruházláncoknak köszönhető. A multikat lehet szeretni és nem szeretni, de nem lehet a polcaikról hiányozni. Eltérő súllyal ugyan, de mindegyiknél ott vagyunk. Olyan mennyiségben képesek értékesíteni, hogy egyszerűen megkerülhetetlenek, még ha időnként túl keménynek is tartjuk árleszorító igyekezetüket.

● ***A Pick jó évet zárt, a részvények árfolyamában azonban ez nem tükröződik. Mintha csökkent volna a papír likviditása.***

– Szerintünk nem csökkent, tavaly összesen 3,1 milliió darab forgott belőlük a tőzsdén. Továbbá 1998 áprilisától a londoni tőzsdén is kereskedni lehet már a Pick részvényeivel. Az árfolyamalakulásról csak annyit, hogy az nagyon együtt mozgott a tőzsdeindex-szel, vagyis, sokkal inkább a világ alakította az árat, mint a Pick. Gazdálkodásunkat ez azért nem befolyásolta, mert tavaly nem akartunk tőkét emelni, ami amúgy is bonyolult lett volna ilyen kiszámíthatatlan árfolyamok mellett. Nekünk az az érdekünk, hogy részvények hosszú távon szerepeljenek jól a tőzsdén, s miután a Pick idén ünnepli 130 éves önmagát, nem is baj, ha a konzervatív papírok közé sorolják Pick részvényeit. Egyébként tavaly nem igazán igyekeztek a tőzsdére a társaságok, nem hiányzott nekik ez a fajta megmérettetés, s ha tehették zártkörűvé is alakultak.

● ***Tavalyi befektetéseik közül kiemelkedő a Szegedi Paprika Rt. Fél év után milyenek az első tapasztalatok?***

– A márkát sikerült megtartani, a társaságot pedig feltőkésíteni. A tavalyi második fél évet nyolcszáz millió forintos árbevétellel zártuk, ami természetesen még nem elég a pozitív szaldóhoz, de valahogy el kellett indulni. A Pick és a Paprika együttműködésében sok elemet sikerült már összefésülni, s ennek eredményeként erre az esztendőre már 2,7 milliárd forintos árbevételt terveztünk. Változatlanul tartjuk, hogy 4-5 milliárd forint is lehet ez az összeg a teljes felfutást követően. Eredmény viszont az, hogy bevezetett piacainkon már meg tudunk jelenni a paprikával. Sok a dolog, de örülünk annak, hogy a szegedi paprika, mint márka megmaradt és fejlődni fog. Idén a város hírnevét is öregbíteni szeretnénk a „Paprikás napokkal", mely rendezvény sokat jelent majd Szegednek és a Picknek is.

● ***A németországi vegyes vállalattal saját kezükbe vették nyugati piacaik jelentős részét.***

– Nagyon jókor léptünk, a közvetlen jelenlét előremutató, hiszen szükségünk van rá az európai csatlakozáshoz. Kézzelfogható haszna pedig az, hogy a közvetlen költségek csökkentésével javult az árbevétel. Igaz ugyanakkor, hogy az alacsony húsárak miatt nem tudtuk a tervezett árakat tartani, s sokszor kompromisszumokra kényszerültünk.

● ***Itthon is nagyon alacsony sertéshúsárakkal találkozhatott a vásárló.***

– Amerikában 57 éve nem volt ilyen alacsony sertésár, mint az elmúlt esztendőben, s a tendencia ma már nemzetközi. Miközben az élőállat felvásárlási ára hat százalékkal növekedett, a félsertés átlagárában ebből csak másfél százalékot sikerült érvényesíteni. Óriási a nyomás – különösen a nagy bevásárlóközpontok részéről – hogy olcsó legyen a hús. És akkor még nem beszéltünk arról, amikor valamelyik akciózni kezd, mire természetesen a konkurencia is igényt tart az olcsóbb beszerzési forrásra. És mindegyiket ki kell szolgálni, hiszen, mint már említettem, olyan értékesítési volument képesek produkálni, hogy nem kerülhetők meg.

● ***Hány sertést vágtak 1998-ban, s hogyan állnak az idei vágóállat-szerződésekkel?***

– Félmillió darab felett vágtunk, erre az esztendőre pedig már leszerződtünk 408 ezerre. Vannak hosszú távú kapcsolataink, közülük azoktól a termelőktől, akik hitelt használtak fel, átvesszük a felajánlott mennyiséget. Ugyanakkor a nagy túlkínálat és a korlátozott piac miatt nem tudtunk minden szerződésajánlatot elfogadni. Az a nyolcvan százalékos szerződési arány, amit a Pick elért erre az esztendőre, a gyakorlat és a szakma szerint megfelelő, ennél feljebb nem tanácsos menni.

● ***Milyen új termékeket fejlesztettek ki tavaly, hogyan szerepeltek a hazai és nemzetközi vásárokon?***

– A Pick egyedüliként képviselte Magyarországot a SIAL termékzsűrin a húsipari kategóriában, ahol díjat is nyertünk az 50 grammos szeletelt Pick téliszalámival, de ugyanerre Szlovéniában is kaptunk díjat. A bécsi élelmiszeripari szakkiállításon több elismerést is kiérdemeltünk, mint ahogy a Foodapesten is. Az utóbbiakból az export nagydíj emelhető ki. Új termékeinket hosszú lenne felsorolni, de megemlítendő a sajtos termékcsalád, a szárazáruk közül a kun, a szász és a török kolbász, vagy a fantázia sonkacsalád.

K. A.

Emelkednek az ellátások

● **Budapest (MTI)**

Minden nyugdíjas és nyugdíjszerű rendszeres szociális ellátásban részesülő januárban már az emelt összegű juttatást kapja kézhez tájékoztatta az Országos Nyugdíjbiztosítási Főigazgatóság az MTI-t.

Az 1999. január elseje előtt megállapított öregségi, a rokkantsági, a baleseti rokkantsági, az özvegyi és a szülői nyugdíjat, az árvaellátást és a baleseti hozzátartozói juttatást 11 százalékkal, de legalább havi 3500 forinttal emelték úgy, hogy ennek mértéke nem haladhatja meg a 25,5 százalékot. Amennyiben egy személy részére több ellátást is folyósítanak, akkor a saját jogút 11 százalékkal, de legalább 3500 forinttal, míg az özvegyi nyugdíjat kizárólag 11 százalékkal emelik. Abban az esetben, ha a saját jogú nyugdíj és a teljes nyugdíjon alapuló 20 százalékos özvegyi ellátás az emelés után sem éri el az együttfolyósítási összeghatárt, akkor 28 ezer 350 forintot kapnak az érintettek havonta. A baleseti járadék január 1-től egységesen 11 százalékkal emelkedett. Az öregségi, a rokkantsági és a baleseti rokkantsági nyugdíj és az árvaellátás tavalyi legkisebb összege ez év január elsejétől egységesen 12 százalékkal emelkedett. Ennek értelmében az öregségi nyugdíj legkisebb összege havi 15 ezer 350 forint, ugyanennyit kapnak a III. rokkantsági csoportba tartozók. A II. rokkantsági csoport szerinti ellátás összege havi 16 ezer 130 forint, míg az első rokkantsági csoporté havi 16 ezer 700 forint.

A baleseti rokkantsági nyugdíj összege a III. csoportban 15 ezer 460, a másodikban 16 ezer 240, míg az első kategóriában havi 16 ezer 800 forint. Az árvaellátás havi összege az idén 13 ezer 110 forint.

Kézműves mestervizsgatanfolyamok

● **Munkatársunktól**

A Csongrád Megyei Kézműves Közhasznú Társaság 1999-ben is indít mestervizsga előkészítő tanfolyamokat. Január 15-ig lehet jelentkezni gázvezeték- és készülékszerelő, vízvezeték- és központifűtés-szerelő, asztalos, kőműves, hentes és mészáros, valamint fodrász szakmákban a leendő tanfolyamokra.

Erről lesz idő beszélni!
ERICSSON GA628/SL*
előfizetéssel,
három színes előlappal már nettó
6 400 Ft**
bruttó 8 000 Ft
A legjobb Westel 900 ajánlat a piacon!
Westel éjszaka 10 Ft/perc (nettó)
Westel hétvége 20 Ft/perc (nettó)
A Westel 900 hálózatán belül.
További kedvezményes mobilajánlatok:
ALCATEL MAX/SL* vagy ALCATEL CLUB/SL* 9 600 Ft** bruttó 12 000 Ft
NOKIA 5110/SL* 15 200 Ft** bruttó 19 000 Ft
ERICSSON GH688/SL* 15 200 Ft** bruttó 19 000 Ft
ERICSSON GF768/SL* SZÍNES HEADSETTEL 19 200 Ft** bruttó 24 000 Ft
Minden készülék kártyával!
WESTEL 900 mintabolt: Szeged, Feketesas u. 25. tel.: 06-62/421-575, 06-30/934-4900
Ofotért: Hódmezővásárhely, Andrássy u. 5-7. • Szeged, Kárász u. 16. • Szeged, Kelemen u. 8. • Keravill: Szeged, Dugonics tér 8-9. (Domus Áruház) • Westcom GSM Kft.: Szeged, Somogyi u. 21. • Szeged, Roosevelt tér 5. • Fish Telecom: Hódmezővásárhely, Andrássy úti parkoló • Elektrofil Kft.: Szentes, József A. u. 6/b. • Csongrád, Fő u. 62. • Autószerviz Kft.: Csongrád, Ztinyi M. u. 19. • Puszta Sándor: Makó, Szegedi út 2. • Eco-Phone Kft.: Hódmezővásárhely, Szántó Kovács J. u. 20. Kiru-Fon Kft.: Szeged, Jósika u. 1. • Sán-Phone Bt.: Szeged, Jókai u. 4. • West-Szeg 98 Bt.: Szeged, Mikszáth K. u. 19. Mobilvilág Bt.: Csongrád, Fő út 40. • BBK Hungary Kft.: Kistelek, Kossuth u. 30.
A Domino díjszabás ettől eltérő!
* A készülékek csak Westel 900 előfizetői kártyával használhatók.
** Új Westel 900 előfizetéssel, kétéves szerződéssel.
Amíg a készlet tart, további feltételek az üzletekben. Információ: 265-92-10, 06-30/930-30-30 vagy 184 (a Westel 900 hálózatán belül ingyenesen hívható). http://www.westel900.hu
Westel 900 A KAPCSOLAT
Keravill OFOTÉRT WESTEL