

Gyenes Kálmán felvétele

Tonnák és védőárak

Az Agóra piaca

A zöldértek korántsem a zöldség-gyümölcs forgalmazásából élnek. A boltba szállítás csak egy a feladatok közül. Az exportra menő friss és feldolgozott termékek sokkal nagyobb súllyal esnek a latba. Emellett, egy egész sor ipari tevékenység biztosítja a megélhetést. A megyei vállalat, mely újabban az Agóra Zöldért nevet vette fel, kiskereskedelmi bolthálózattal rendelkezik, s üdítőt éppúgy gyártanak, mint hypót. Tápai Károly kereskedelmi igazgató arról kérdeztem, vajon megmaradt-e még valami a korábban ellátási felelősségnek nevezett kötelezettségből.

— Ez egy igen aktuális kérdés. Az agóra név piacot jelent, a zöldség-gyümölcs szakmában alakult ki hazánkban először a piac, a szabad ár régóta megszokott fogalom. Az ellátás felelőssége nem adminisztratív, inkább lelkiismereti. Tavaly még élt a téli tárolás pályázati rendszere. A megyei tanács vállalkozót keresett a téli lakossági ellátás biztosítására. Mj 2 ezer 820 tonna burgonyát és alapvető zöldségféléket, almát tároltunk erre a célra, melyért különként 1 forint 50 millér költségtérítést és 6 millió forint kedvezményes hitelt kapunk. Mindez arra elég, hogy talán nullszaldóval zárhatjuk ezt az ügyletet. Ez a mennyiség elegendő a megrendelések korlátozás nélküli teljesítésére.

— Arai?
— Mérsékelték, a piachoz

— Ez nagyon szép, de megfoghatatlan.
— Egyértelmű bizonyíték, hogy a tizenegy zöldért közül egyedül nálunk nőtt a lakossági értékesítés.
— Úgy tudom, hoztak be olcsóbb lengyel burgonyát is, nem termelt elég a környéken?
— Azt a 280 tonnát választékjavításnak szántuk, elsősorban a közületeknek ajánlottuk. Talán ez az olcsóbb krumpli jobban belefér az ételkalkulációkba, s van is valami a tényéren.

— A termelőket bizonyára nagyon érdekli, mennyi zöldség-gyümölcs felvásárlására számíthatnak.
— 70 ezer tonnára saccoljuk. Ez valamivel több mint tavaly. A legfontosabb tétel a 30 ezer tonna vörshagyma és a 8 ezer tonna paradicsompaprika. Ipari háttérünket erre építettük ki. A szárítás, mélyhűtés, friss kikészítés után e termékek 95 százaléka nyugat-európai vevőkhöz kerül.

— Le is szerződtek rá?
— A mennyiségi egyeztetésig jutottunk el. Védőárakat kívánunk megadni, a tényleges felvásárlási árat a szezon előtt alakítjuk ki. Sajnos, a költségnövekedést okozó drágulásról, exportátogatásról a mai napon még nincsenek konkrét számok. A védőárakhoz is kell valami támpont, ezért késlekedünk.

— A mennyiségi egyeztetésig jutottunk el. Védőárakat kívánunk megadni, a tényleges felvásárlási árat a szezon előtt alakítjuk ki. Sajnos, a költségnövekedést okozó drágulásról, exportátogatásról a mai napon még nincsenek konkrét számok. A védőárakhoz is kell valami támpont, ezért késlekedünk.

— Arai?
— Mérsékelték, a piachoz

Szabotázsbiztos védelem

Vadorzók és beépített szekrény

Néhány éve szinte még csak a moziból ismertük, mára Szegeden is kínálati piac alakult ki a vagyonvédelem és a biztonsági szolgáltatások területén. A 3 S Szervíz az elsők között kezdte, sok mindent próbált, egyensúlyozott a paragrafusok útvesztőiben, azután lassan elfogadta magát. Vagy a világ változott úgy, hogy szolgáltatásaikra — beleértve az összes hasonló szervezetét — egyre több a vevő. Talán ez a megnövekedett igény készítette őket arra, hogy a sok részfeladatot, egyedi és egyszeri szolgáltatás után valami egészen újba kezdjenek.

A közelmúltban szorosabb hagyományos ablaknyitás, kapcsolatba kerültek egy amerikai és egy svájci biztonsági szolgálattal, segítségükkel az eddigi megoldásokhoz nem hasonlítható komplex vagyonvédelmi rendszerrel jelentkeznek. A technika olyannyira új, hogy három hónappal ezelőtt még a COCOM-listán szerepelt. Lényege, hogy kikerüli az eddigi alkalmazott telefonos riasztást, és rádiófrekvencián adja le a jelzéseket. Azaz is dicsekednek, hogy a berendezés abszolút szabotázsbiztos. Ez azt jelenti, hogy bármilyen fizikai jellegű károkozást, rádióhullám-mos zavarást riasztási jelként értékel, illetve továbbítja a rendszer. Egyébként összesen 236-féle jelet tud megkülönböztetni, és riasztástként érzékelni, vagyis, a

hagyományos ablaknyitás, kapcsolatba kerültek egy amerikai és egy svájci biztonsági szolgálattal, segítségükkel az eddigi megoldásokhoz nem hasonlítható komplex vagyonvédelmi rendszerrel jelentkeznek. A technika olyannyira új, hogy három hónappal ezelőtt még a COCOM-listán szerepelt. Lényege, hogy kikerüli az eddigi alkalmazott telefonos riasztást, és rádiófrekvencián adja le a jelzéseket. Azaz is dicsekednek, hogy a berendezés abszolút szabotázsbiztos. Ez azt jelenti, hogy bármilyen fizikai jellegű károkozást, rádióhullám-mos zavarást riasztási jelként értékel, illetve továbbítja a rendszer. Egyébként összesen 236-féle jelet tud megkülönböztetni, és riasztástként érzékelni, vagyis, a

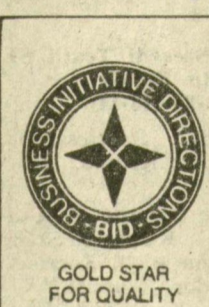
hagyományos ablaknyitás, kapcsolatba kerültek egy amerikai és egy svájci biztonsági szolgálattal, segítségükkel az eddigi megoldásokhoz nem hasonlítható komplex vagyonvédelmi rendszerrel jelentkeznek. A technika olyannyira új, hogy három hónappal ezelőtt még a COCOM-listán szerepelt. Lényege, hogy kikerüli az eddigi alkalmazott telefonos riasztást, és rádiófrekvencián adja le a jelzéseket. Azaz is dicsekednek, hogy a berendezés abszolút szabotázsbiztos. Ez azt jelenti, hogy bármilyen fizikai jellegű károkozást, rádióhullám-mos zavarást riasztási jelként értékel, illetve továbbítja a rendszer. Egyébként összesen 236-féle jelet tud megkülönböztetni, és riasztástként érzékelni, vagyis, a

Élelmiszer-ipari Főiskola: a BID-úton járni lehet

Értékes „klubtagság”

Úgy harminc esztendővel ezelőtt texasi központtal alakult a Business Initiative Directions világszervezete. Célja akkor is, akárcsak ma, az volt, hogy a fejlődő országok intézményeinek érvényesülését segítse a kialakuló piacgazdálkodásban. Nemcsak pénzzel, hiszen a bepumpált pénz nem mindig életelixír, hanem egy jelképpel, amelyről az illető cég fejlett országokbeli partnerei bizton felismerhetik a megbízható üzletfelet. A kapott embléma, mint az évek során kiderült, sokkal hatásosabb az egyszerű anyagi segítségnél. Kapcsolatokhoz juttat. Az egész világszervezet úgy működik, mint egy nagy nemzetközi klub. Mivel valamennyi fejlett országban BID-központok állnak, ha a jelvényt rendelkező „klubtag” valamelyik országban üzleti partnert keres, a központokon keresztül ajánlatokat kaphat. Ami nemely cégnek hónapokig tartó partnerkeresgélés, és puhatolózás, az a tagoknak egy egyszerű telefaxlevél kérdése. Az sem mindegy, hogy a nyugati cégek által elismert embléma a bizalom kulcsa is, hiszen a tagintézmények kiválasztása szigorú mércével történik. Az egyes régiók BID-képviselői folyamatosan információkat gyűjtenek a felvételre javasolt, vagy jelentkező cégekről. Számba veszik a kezdeményezés fontosságát, szakmai minőségét, valamint a hosszú távú működés garanciáit. Mindezt számítógép dolgozza fel, és ad statisztikai rangsorolást. Csak a rangsorban első 10–20 cég kap felvételt.

Mielőtt bárki azt hinné, hogy az Élelmiszer-ipari Főiskola Pilátusként került a Crédóba, dr. Dinya László



GOLD STAR FOR QUALITY

Kevesen tudják, hogy ez az embléma mit jelent, s talán még kevesebben, hogy Szegeden egyetlen intézmény, az Élelmiszer-ipari Főiskola viselheti levélpapírján, illetve kiadványain. Birtokosa egyben egy büszke cím birtokosa is, mely magyar fordításban valahogy így hangzik: a piacgazdálkodás kiváló úttörője, minőségi kezdeményező; a nemzetközi céghálózatban talán a hazai „kiváló áruk fóruma” védjeggyel azonosítható. És van még egy jellemzője: nem akárhogyan lehet megkapni.

— Életemben először Dublinban láttam az emblémát, mikor a főiskola írt partnerreimél jártam az ottani egyetem menedzserképző szakán. Elmondták, hogy az egyetem 17 évvel ezelőtt, 1973-ban kapta, Írország Közös Piacához való csatlakozása idején. Akkor az írek ugyanott tartották a piacgazdálkodás kialakításában, mint most Magyarország. Azt hiszem, mi a pár éve folytatott intenzív külkap-

csolat-keresésünknek, s valószínűleg politikánkunk köszönhetjük a tagságot. Ír-magyar vállalkozásunk a posztgraduális menedzserképzés beindítására, tavaly kilenc nyugati egyetemmel kötött együttműködési szerződésünk, valamint az ezekkel az egyetemekkel közösen megpályázott alapítványok (TEMPUS, FARE, ERASMUS) sokat nyomtak a latba. Partnereink javaslatot tettek felvételünkre, így történt, hogy az elmúlt év októberében, mint a menedzsermarketing tanszék vezetője, örömmel vettem át Madridban Malcolm Praeger elnöktől a BID tagságot jelképező szobrocskát. A főiskola számára az elmúlt év a „vetés” időszaka volt, most már jöhet az eredmények „betakarítása”.

— Életemben először Dublinban láttam az emblémát, mikor a főiskola írt partnerreimél jártam az ottani egyetem menedzserképző szakán. Elmondták, hogy az egyetem 17 évvel ezelőtt, 1973-ban kapta, Írország Közös Piacához való csatlakozása idején. Akkor az írek ugyanott tartották a piacgazdálkodás kialakításában, mint most Magyarország. Azt hiszem, mi a pár éve folytatott intenzív külkap-

csolat-keresésünknek, s valószínűleg politikánkunk köszönhetjük a tagságot. Ír-magyar vállalkozásunk a posztgraduális menedzserképzés beindítására, tavaly kilenc nyugati egyetemmel kötött együttműködési szerződésünk, valamint az ezekkel az egyetemekkel közösen megpályázott alapítványok (TEMPUS, FARE, ERASMUS) sokat nyomtak a latba. Partnereink javaslatot tettek felvételünkre, így történt, hogy az elmúlt év októberében, mint a menedzsermarketing tanszék vezetője, örömmel vettem át Madridban Malcolm Praeger elnöktől a BID tagságot jelképező szobrocskát. A főiskola számára az elmúlt év a „vetés” időszaka volt, most már jöhet az eredmények „betakarítása”.

Panek József

Nem kell mindig Stradivari

Abszolút hallással született, de nem volt csodagyerek. Memóriája is kitűnő, bármelyik húsz évvel ezelőtt tanult darabot bármikor le tudja játszani. Mellesleg 200 művet tud kívülről. Volt olyan időszak életében, amikor egy hónapban harmincöt alkalommal lépett közönség elé. Ma már megteheti hogy nem vállal el minden koncertet. Nemrég például megkönnyebbülve értesült róla, hogy elmarad egy spanyol turnéja, így a karácsonyt a családjával tölthette.

Pedig nem könnyen indult. Mert, mint mondta, későn érő típus. Viszont amilyen lassan, olyan biztosan haladt eddigi pályáján előre. Az Akadémiai Nagydíj és a Cziffra-alapítvány díjának tulajdonosa. A Weiner Leó Kamarazene-karral járja Európát, s véleménye szerint a művész a porondon születik.

Szeccsödi Ferenc hegedű-

művészről mindezt tegnapelőtt este a Kossuth rádióban hallhattuk, ahol Polgár Gyula beszélgetett a szegedi konzervatórium tanárával. A műsor címe A művész és hangszere volt, így Szeccsödi a stúdióba két hangszerkészítő barátja is elkísérte. Sebők Miklós a hegedű, Daróczy Péter pedig a brácsakészítés mestere. Ők arra is vállalkoztak, hogy félkész hangszereket mutassanak be a rádióban. Sebők Miklóstól megtudtuk, minden valamirevaló hangszerkészítőnek vannak titkai, melyeket senki ember fiának nem árul el. Szeccsödi Ferenc viszont elárult egy titkot: a jó hegedűsnek nem kell feltétlenül Stradivarin játszania, hogy igazi élményt nyújtson a hangverseny hallgatóságának. Ő például szabadtéri koncerten Sebők Miklóstól ajándékba kapott hegedűjén játszik legszívesebben.

(pacsika)

Nyolcszáz év szegedi építészete

Lapunk állandó külső munkatársa, Bányai Jenő tudomány- és technikatörténész nem kevesebbre vállalkozott, mint hogy megírja Szeged építésének történetét 1183-tól egészen 1983-ig. A nyolc évszázad áttekintéséhez számtalan adatot gyűjtött össze — 106 gépelt oldal terjedelmű tanulmányához 93 tétel forrásjegyzék kapcsolódik, s a mellékletekben felsorolja Szeged műemlékeit és műemlék jellegű épületeit is.

Mi férhet bele egy tanulmányba 800 esztendő építészettörténetéből? A visszatérő III. Béla király 1183-ban kizdott oklevelének említésével kezdődik — ekkor emelték Szegedet városi rangra —, és sorolja a tanulmány az évszázadok jeles szereplőit és épületeit... A szerző — bár építéstörténetről ír — nem tagadja meg önmagát: ahol csak lehet, igyekszik szót ejteni a kor ipari, mezőgazdasági, kereskedelmi fejlődéséről is. És ezek a kiterők nem fe-

leslegesek, hiszen egy város kiépülésének első feltétele minden időben a gazdasági felvirágzás.

A tanulmányból megtudható például, hogy Szeged csak 13 évvel maradt el New Yorktól — legalábbis a villanyvilágítás bevezetésének dolgában. A világon elsőként New Yorkban, 1882-ben világítottak villannyal — és ugyanebben az évben már Temesvárott is! „Szegeden 1895. október 31-én gyuladtak ki az első villanygók a Széchenyi téren” — írja Bányai Jenő.

Persze a hangsúly azért nem tolódik el: nevek, évszámok, események — az egyelőre még csak kézirat formájában olvasható munka tömördek adat összegyűjtésével és rendszerezésével értékes része helyismereti irodalmunknak. A tanulmány kiadását már tervezi a Magyar Építőművészek Szövetsége. Az anyagot Snopce Tibor okleveles építész-mérnök lektorálta.

Nyilas Péter

Borgözös tréfa?

Fenyegető föliratok

Az új év második napjára virradó éjjel történt, hogy festékszórókkal felszerelkezett egyének látogatták meg az MSZMP Csap utcai és az MSZP Csongor téri székházát. Másnap az arra járók a következő föliratokat olvashatták a falakon: „Halál a vörös kutyaakra!”

Az MSZMP-házra — mivel a Csap utca és a Május 1. utca sarkán áll — két, 70-80 centiméteres betűkből álló fölirat is került, így mindkét utca felől olvasható.

A Csongor téri MSZP-épület portálja üvegezett — a vörös színnel írt szövegből a szomszédos helyiséget bérlo zavarászúró állomás ablakára is jutott.

Mindkét párt följelentést tett a rendőrségen. A tettes(ek) ismeretlen(ek), miként az indítékokra is nehéz ép ésszel elfogadható magyarázatot találni. Otromba, borgözös tréfa lenne? Remélhetőleg csak ennyi. Bár az éjszakai jelszófestés hagyományait ily módon föllevelelők nemcsak úgy vaktában működtek: kiválasztották a „megfelelő” épületeket... A rendőrség keresi őket.

Ny. P.

K. A.