



DÉLMAGYARORSZÁG

AZ MSZMP SZEGED VÁROSI BIZOTTSÁGÁNAK LAPJA

Tizenöt vagonnal a Szovjetunióba

Megkezdődött az almaexport

Megkezdődött az alma exportja. Az első 15 vagon szállítmányt a Szovjetunióba indították a szabócsói kertekből. Más években a kivitel 70-80 vagonnal kezdődik, most azonban a kedvezőtlen időjárás miatt mintegy 10 napal késik az érés, emiatt viszonylag szerényebb az induló mennyiség. A felfutás a jövő héttől várható. A Hungarofruct az év végéig összesen 325 ezer 500 tonna almát szállít a Szovjetunióba. E mennyiség minden eddigi szovjet exportot túlszárnyal; a tavalyinál például 65 ezer tonnával többet jelent.

A Hungarofruct jó előre felkészült az alma szállítására. Ismételt felhívta a termelők figyelmét az exportkötvetelmények fokozott betartására, a megren-

delők ugyanis szigorúbb minőségi feltételeket szabtak. Ezek betartására az üzemek mindenütt körültekintően szervezik meg a szedést, és a csomagolást. Sok helyen újfajta érdekeltiségi rendszer szolgálja az első osztályú áru arányának növelését. Több szabócsói tsz. tagjainak bérbe adta a termőterület egy részét, s az eladási ár arányos részét — a ráfordítási költségek levonása után — visszajuttatja számukra. Ily módon, a tagok nagyobb haszon reményében, gondosabb munkát végeznek az almáskertekben. A Hungarofruct is ösztönzi az első osztályú áru termelését. A tavalyihoz képest mintegy 10 százalékkal megemelték ebben a minőségi kategóriában az átvételi árat. (MTI)

Tanácskozás a talajjavításról

Megkezdődtek a Georgikon Napok Keszthelyen

Hazai, valamint jugoszláv, NDK, illetve NSZK-beli, osztrák és szovjet mezőgazdasági szakemberek, tudósok, kutatók részvételével szerdán megkezdődtek Keszthelyen a XXVI. Georgikon Napok rendezvényei. A két-napos, tudományos ülés fő témája a melioráció. A talaj javítása, termelékenységének tartóssá tételére, megóvására és növelésére alkalmasított, illetve a kutatók által kikísérletezett és bevezetésre ajánlott új módszerekről folyik az eszmecsere. A plenáris ülés bevezető előadását Baranyai Ferenc, a MEM főosztályvezetője tartotta. Rámutatott: a mezőgazdasági termékek mennyiségével és minőségével szemben megnövekedett igény csak racionálisabb és intenzívebb földhasználattal elégíthető ki, ami — a mezőgazdasági művelt területeknek több mint a felén — csupán a melioráció, a talaj-erő-gazdálkodás és az agrotechnika összehangolásával érhető el. A felmérések szerint az ezredfordulóig mintegy 74 milliárd forint értékű üzemi melioráció és 18 milliárd forint értékű társulati, közcélú vízrendezés szükséges a talajpusztulási folyamatok megállításához. A 92 milliárdos feladatot a VI. ötéves tervben 10-11 milliárd forint értékű melioráció valósul meg. A nagy-szabású munka leghatékonyabb elvégzése érdekében kidolgozták a melioráció hosszú távú koncepcióját, amely — például a térségi melioráció beindításával, az irányítás, a szervezés korszerűsítésével — új alapokra helyezte a gyakorlatot.

Járanyi György, a Keszthelyi Agrártudományi Egyetem tanára. A tudományos kutatás és innováció szerepe a melioráció fejlesztésében című vitaindítójában a többi között elmondta: az alkalmazott módszerek — még

igen eltérő színvonalúak. A területrendezés tekintetében például az mennyiségi előrehaladás kielégítő, a korszerűsítésnek tehát a minőség fokozását kell szolgáltatnia. A talajvédelem, illetve -javítás terén azonban a mennyiségi fejlődés sincs arányban a pusztulás mértékével, ráadásul a minőségi nivå is alacsony.

A plenáris ülés után három szekcióban folytatódott a tanácskozás; a két nap alatt mintegy száz előadás hangzik el. (MTI)

Nicolae Ceausescu fogadta Gáspár Sándort

Nicolae Ceausescu, az RKP főtitkára, az RSZK elnöke szerdán délelőtt fogadta Gáspár Sándort, az MSZMP PB tagját, az Elnöki Tanács elnökhelyettesét, a román nemzeti ünnep alkalmából Bukarestben tartózkodó magyar párt- és állami küldöttség vezetőjét. (A Románia nemzeti ünnepével kapcsolatos eseményekről lapunk 2. oldalán számolunk be.)

Szocialista városok találkozója

Szocialista városok — szocialista közelet címmel szerdán Kazincbarcikán megkezdődött a szocialista városok 13. találkozója. A háromnapos tanácskozáson tíz város — Ajka, Dunaújváros, Kazincbarcika, Komló, Leninváros, Oroszlány, Paks, Százhalombatta, Tatabánya és Várpalota — KISZ- és népfrentbizottságainak vezetői vesznek részt.

Pozsgay Imre, a Hazafias Népfrent Országos Tanácsának főtitkára bevezető előadásában közéletünk demokratizmusának fejlesztésével, az ezzel kapcsolatos, elengedhetetlenül szükséges teendőket foglalkozott. Hangsúlyozta, hogy gazdasági, társadalmi és politikai fejlődésünk alapvető feltétele a tudatos, magas színvonalon megvalósított közéletiség, az önkormányzati rendszer erősítése a társadalmi tevékenység minden szintjén és területén.

Vitaindító előadás hangzott el az ifjúsági szövetség társadalmi-közéleti feladatairól is. Az előadásokat tartalmas vita követte.

Vevőre várva...

Mindenáron teljes áron?

Szép, sétára ingerlő nyári délutánon a felsővárosi Kemes utcába tévedtem. Csendes, falusias légkör fogadott, egy-két gyalogoson kívül közel s távol egy árva lélekkel sem találkoztam. Szerencsés, aki itt kapott látkást, az ablaka alatt nem dübörögnek autóbuzok, a teherautók, ideális környezetet kipihipenni a munkahelyi fáradalmakat, a nyári vásárlásközpontó heteit. Panelházak takarásából, árnyas lombok közül váratlanul egy jól ismert embléma ötlött elém: Centrum Áruház. Valóban láttam itt a sarkon túl, a Tabán ABC közelében néhány útbaigazító táblát, de az ember hajlamos arra, hogy csak meggy az orra után, hiába a felvilágosító igyekezet. A szépen rendezett kirakat hatására közelebb igyekeztem, kíváncsiságomat gyorsan kielégítve, de valami furcsát, hihetlent tapasztaltam. Nem találtam a szebbnél szebb portékák között egyetlen táblácskát sem a jól ismert szöveggel: nyári vásár 30-40 százalékos árengedménnyel.

Amint benyitottam az üzletbe, két eladó is előtem termett, mit parancsolok? Válaszom igen lehagoló lehet, mivel így kezdtem a mondókámat: csak érdeklődni szeretnék. Szakács Mária, a Kemes utcai Ruházati Centrum vezetője készségesen válaszolt, szívesen megosztotta gondolatait, kéréseit a „kedves vevővel”.

— Önöknél miért nincs nyári vásár? — Nincs miből, mérsékelt forgalmunkból adódóan nagyon kevés kockázati alap képződött, nem elegendő egy ilyen akcióhoz. Sajnos ez a tény kétszeresen is sújt bennünket, pont ebben a vásárlási lázban nem tudunk a konkurrenciával lépést tartani.

— Tudtommal a belvárosi Centrumban sikerrel zajlott a nagy társasjáték a kereskedelem és a vásárlók között. Nem jutna abból a tömördek áruból ide, a külterületre is?

— Látszólag logikus lenne, de nálunk minden osztály maga használja fel a megtermelt kockázati alapját, önként senki sem ad át belőle, amikor az ő készlete megmozgatásához is alig elegendő. Tavaly ez egész másként volt, még a közös „nagykalapból” finanszíroztuk a vásárt. Ma már a jövedelemérdekltség egy kezdeti formájában dolgozunk, a gazdasági törvényszerűségek közvetlenebbül érintenek bennünket, a saját lábunkon kell megállnunk. Minden kezdet nehéz, ez sem meggy zökkenők nélkül.

— Mi lehet a kibontakozás útja?

— Mindenképp növelni kell a forgalmunkat. Egy ilyen nagy alapterületű, széles választékot tartó üzlet, ha divatba jönne, sokkal nagyobb lehetőségekhez jutna. A nagykereskedelmi vállalatok is komolyabban vennének bennünket, ha egy áruból nagyobb tételt vásárolhatnánk tőlük, kedvezőbb vásárlási feltételeket érhetnénk el, esetleg még árengedményes cikkek beszerzésében is. Készletünket igyekezünk a menet közben megismert igények alapján folyamatosan változtatni. Kétéves fennállásunk ideje alatt rájöhetünk: kosztümből, öltönyből, télikabátból, divatkalapból kevés fog itt, ezeket inkább a belvárosi szakszövetkezetben keressük. A konfekcióválasztékunk döntően bakfis-, kamasz- és gyermekholmikból áll, újabbban csecsemőtípusúkat is kínálunk. A divatáruból elsősorban a sálakat keresik nálunk, fehérneműből állandóan bővítjük választékunkat. Kötöttáruk és illatszerek között is válogathat az ide betérő vásárló.

— Feltűnt nekem, hogy ugyanebben az épületben egy termelőüzem is megtalálható, a Szegedi Ruházati Szövetkezet. Jelent ez valamilyen előnyt az Önök számára?

— Termékeik biztosítják nekünk az eltérő választékot, az egyedi árut. Divatosak, jól eladhatók ezek a fazonok, kár, hogy kevés van belőle. Mi bánjuk a jó munkájukat, mert a kicsit hibás szériákat is megvásárolják kijavítva a nyugati vevők. Az induláskor sokkal több áruval számítottunk tőlük. Áruházunk helyének megválasztásában is döntő szempont volt ez.

— Lehetne a boltjuk forgalmasabb helyen is.

— Előnyösebb volna, ha egy közlekedési csomópontnál, szem előtt lennénk, hogy a vásárló belénk botolhatna. A Centrum újsághirdetéseiben sűrűn szereplünk útbaigazító táblákat is elhelyeztünk a környékün-

kön, de a leglényegesebb, a már egyszer itt vásárló emberek véleménye, hogy milyen képet alakítanak ki rólunk.

— Itt olyan dolgok is kaphatók, amelyek „se égen, se földön másutt” nem találhatóak meg.

— Ennek egy része adódik a tudatos beszerzéseinkből, de előfordul, hogy azért kínálunk kurrens cikkeket, mert csekély forgalmunk miatt hónapokig nem kelnek el.

Az itt hallottak tudatában később a Centrum Áruház igazgatóját, Marsi Zoltánt faggattam:

— Hogyan ítéli meg lakótelepi üzletük helyzetét?

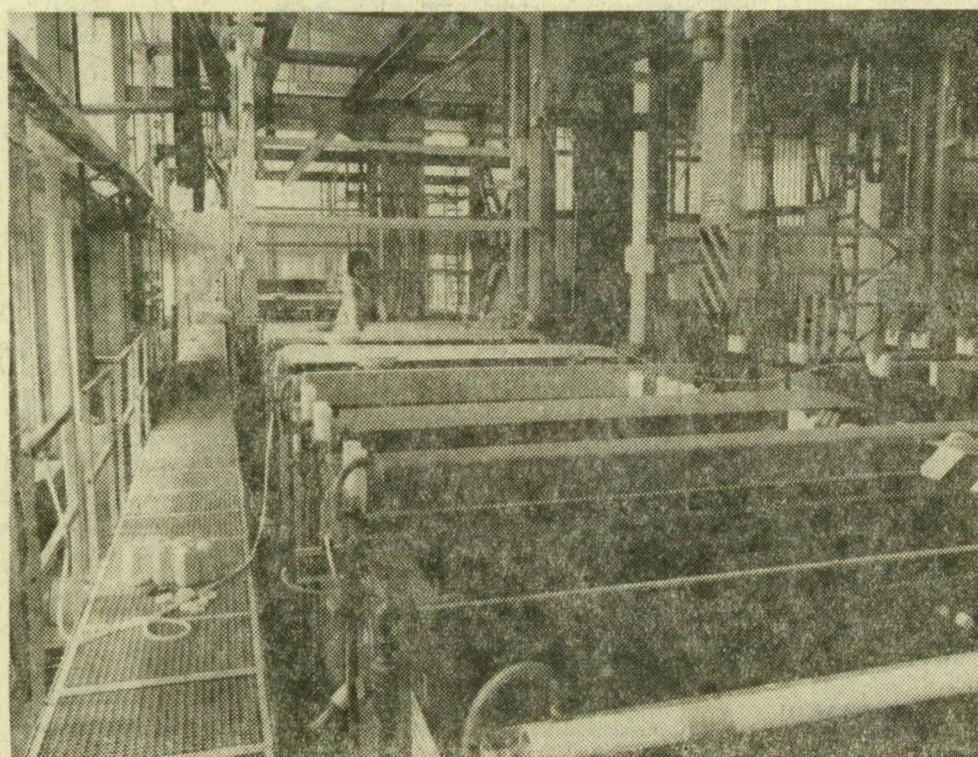
— Nem éppen rózsásnak. Jelenlegi forgalmuk nem elegendő az üzlet fenntartásához. A BM-egyenruházat bizományi konstrukción 1,1 milliós készletének kihelyezésével is segítettük az egységét gazdaságosabbá tenni. Ezenkívül az engedélyezett készletük értéke 2,8 millió forint, amely a tervezett 7 milliós forgalmukhoz képest igen magas. Erdemes 1983. évi adatainkat megnézni, képet kaphatunk egyes részlegeink tényleges nagyságrendjéről. Lenin körüti áruházunk 524 millió, a Divatcentrum 28 millió, a Ruházati Centrum 6 millió forintos bevételt könyvelhetett el. Az elmúlt évekhez képest csökkent a szezonvégi vásárok finanszírozására szolgáló összeg, a nagykereskedelmi vállalatok is szigorították gazdálkodásukat, ödzkódnak a kockázati alap átadásától. A Kemes utcai boltunk a téli vásárra az egész évi várható kockázati alapját felhasználta. Ha lett volna nagy tömegű kimaradt nyári szezonárurjuk, azt behoztuk volna az árengedményes üzletünkbe, áruházunkba.

— A nyitvatartási időt a környék jellegéből adódóan 10-18 óráig állapítottuk meg, hogy munkaidő után is elérhetőek legyünk. Sajnos jelenleg boltunk üzemméltetése veszteséges, fenntartása kizárólag kereskedelempolitikai szempontból indokolt.

Jövőre a jövedelemérdekltség szigorúbb formájában fogunk dolgozni, nem lesz módunk a kivételzésre, még kevesebb segítséget tudunk nyújtani. Az ottani dolgozóknak kell új megoldásokat kialakítaniuk egy szélesebb vásárlói kör megnyerésére. Az elkövetkező időben csak maguk a vevők tudják vásárlásaikkal bizonyítani, hogy áruházunk ebben a környezetben életképes-e.

Hazafelé menet egy gondolat motoszkált az agyamban: hogyan tudnám én ezt, mint vásárló, bebizonyítani? Holnap bemegyek a főútközhöz, és fizetésemelést kérek. Nagyon röstellem, hogy az idén még alig vásároltam ruhaneműt. Ezt nekem is meg kell értenie.;

Tóth Szeles István



A kongresszusi munkaversenyben vállalták a Híradástechnikai Szövetkezet dolgozói, hogy a tervezettnél is korábban beindítják az új galvanizálóüzemet. A számítógéppel vezérelt — már próbüzemét tartó — technológia alkalmazásával lényegesen megrövidítik a fémalkatrészek és vázszerkezetek galvanizálásának idejét. Még fontosabb, hogy egyenletesebbé válik a felület, s így a szövetkezet termékei minőségben felvehetik a versenyt a külföldi konkurenciával is. Az új galvanizálóberendezés teljesítményére jellemző, hogy még bér munkát is tudnak vállalni. Képiünk az új felületkezelőben készült