

Telefonközpont-avatás Salgótarjánban

Kedden felavatták a salgótarjáni hatezer állomáskapacitású crossbarrendszerű telefonközpontot. Az ünnepségen Fekete Nándor, a városi tanács elnöke méltatta a Salgótarján és a megye szempontjából is nagy jelentőségű fejlesztést, majd átnyújtotta Salgótarján emléklapját a beruházás megvalósításában kitűnt Belioanisz Híradástechnikai Vállalatnak, a Posta Központi Beruházási Irodája és a Budapest-vidéki Postaigazgatóság képviselőinek. Ezt követően Schneider József, a Posta Központi Beruházási Irodájának igazgatóhelyettese jelentést tett Pullai Ár-

pád közlekedés- és postaügyi miniszternek az 1976-ban megkezdett százhetvennyolcmillió forintos beruházás sikeres befejezéséről, az egyhónapos próbaüzem eredményes lebonyolításáról, majd a miniszter engedélyt adott a létesítmény végleges üzembe helyezésére. Az avatáson jelen volt Géczy János, a Nógrád megyei pártbizottság első titkára és Bessegyei Miklós, a postászak-szervezet főtitkára.

A kétezer szülő- és négyezer ikerállomás kapcsolására képes új városi telefonközpont mellett — 32-es körzetszámmal — távhívó, valamint helyközi távbeszélő-központ is működik. (MTI)

Előadás gazdaságpolitikai kérdésekről

Szakszervezeti tisztségviselőknél gazdasági vezetőknél rendezett aktívulást tegnap Szegeden a Szakszervezetek Csongrád megyei Tanácsa. Az SZMT Eszperantó utcai székházának tanácstermében megjelent hallgatóságot dr. Agoston József, az SZMT vezető titkára köszöntötte, majd dr. Komócsin Mihály, a megyei pártbizottság első titkára tartott előadást időszerű gazdaságpolitikai kérdésekről.

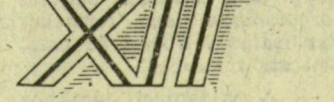
Beszélgetés az irányelvekről

Az emberekre figyeljünk jobban!

„A VI. ötéves terv évi-
ben az eddiginél gyorsabban
bővüljenek, korszerűsödjenek
az egészségügyi intézmények,
javuljon felszereltségük. Na-
gyobb figyelmet kell fordíta-
ni az alapellátásra, betegsé-
gek megelőzésére, a munka-
helyi, környezeti ártalmak
kivédésére, a rehabilitációra,
a lakosság egészségügyi kul-
túrájának emelésére... Az
Az egészségügyi irányítás és
a szervezethez javulásával,
az orvostudomány új erede-
ményeinek alkalmazásával
növekedjen a megelőző és
gyógyító munka hatásfoka.”

— Elsősorban az ügyne-
vezett emberi tényezőkből. Ab-
ban például, hogy sikerüljön
— miként nekünk az utóbbi
években — a gyógyításban
csapatmunkát végezni. Olyan
együttműködéssel, amelyben
az ápoló, az asszisztens és
az orvos, ki-ki a maga leg-

együttműködéssel való ki-
használására kell támaszkod-
ni a következő években. Az
orvosképzést, annak lehetősé-
seit meg nem sikerült minde-
nyben a társadalmi igény-
nyekhez igazítani. Különösen
a klinikai tárgyak gyakorla-
ti oktatásának feltételei nia-
nyosak még. Ennek oka az,
hogy a gyakorlati ok-
tatás feltételei közel sem
javultak arányosan a hallga-
tói létszám emelkedésével.
Nagy segítség az oktató kör-
házak bevonása a gyakorlati
képzésbe, de ez nem tudja
helyettesíteni a klinikák
ilyen irányú feladatait. Az
oktatás korszerűsítésének
problémáit éppen az igények
növekedése, s a velük egye-
lőre még lépést tartani nem
tudó lehetőségek miatt to-
vábbra is állandóan napiren-
den kell tartani. S arra tö-
rekedni, hogy a meglévő le-
hetőségek segítségével haté-
konyabbá tegyük, emeljük
az oktatás színvonalát. Ok-
tatói, orvosi példamutással
próbáljuk magasabb fokra
emelni a hallgatók hivatás-
tudatát, következetes, szigo-
rúbb számonkérésrel erősíte-
ni tanulmányi fegyelmüket
s ezzel tudásintéjükét. Ön-
tevékenyebb, igényesebb
szakmai munkára kell ins-
pirálnunk a leendő orvosokat.



jobb képességei és tudása
alapján mindenkor partnere
a másiknak, segítve, inspirál-
va egymást. Egy-egy klini-
kai osztályon stabil, össze-
szokott gárda tud igazán
eredményesen tevékenyke-
dni. Eppen ezért nagyon fon-
tos, hogy ilyen „csapatokat”
tudjunk kialakítani és hosz-
szabb távra megtartani. Eh-
hez viszont — bár az elmúlt
években e téren is léptünk
előre — tovább kell szorga-
lalmazni az egészségügyi dol-
gozók bizonyos rétegének
anyag- és erkölcsi megbe-
csülését. Különösen fontos a
három műszakban dolgozók
körülményeinek lehetőség
szerinti javítása.

A tudományos kutatómun-
kában igen jelentős belső
tartalékként számolhatunk a
meglévő szellemi erőnk és
műszeres kapacitásunk jobb
koncentrációjával. Ha erőn-
ket az utóbbi két-három év-
ben megkezdett módon, kel-
lő alaposan, következetes-
séggel vesszük számba és
próbáljuk összevonni — mi-
ként az irányelvek elvárá-
saiban is megfogalmazódik

— a klinikák, illetve a sze-
gedi egyetem és kutatóin-
tézetek együttműködése je-
lentős eredményeket hozhat
a következő években is az
orvostudomány számára. S
az új eredmények alkalma-
zásával természetesen a
megelőző és gyógyító munka
hatásfokának növeléséhez is
hozzájárulhatunk.

A korszerűbb, jobb orvos-
képzés megteremtéséhez is a
meglévő erőnkre, azok jobb

— Az említett emberi té-
nyezőkből rejlő belső tartalé-
kok jobb kihasználása meli-
tt az egészségügyi fejleszté-
séhez véleménye szerint mi-
járulhat még jelentősen
hozza?

— Ahhoz, hogy az előttünk
álló feladatokat megvalósít-
hassuk a meglévő erőnk jobb
kihasználásával szoros össze-
rűgésben fontosnak tartom
az egészségügy területén is
az irányelvek szellemének
megfelelően a szervezethez
javítását, az ésszerű takaré-
kosságot, s azt, hogy kellő
gondot fordítsunk a szemlé-
letformálásra. Fontos szá-
munkra, hogy minél előbb
megértse mindenki, hogy a
gyógyító tevékenységben is
szükséges jobban, hatéko-
nyabban együttműködnünk,
s meg kell tanulnunk taka-
rékoskodni anyaggal, energi-
ával, idővel. A betegek
gyógyulása, az egészségünk
megőrzése érdekében.

Szabó Magdolna

Hiánycikk: az együttműködés

Kis ország vagyunk, ám-
néha kicsiny „felségvizein-
ket” is áttekinthetetlenül
zavarossá tudjuk tenni.
Adatok, statisztikák szólnak
arról, évente mennyi, sok-
sok millióban kifejezhető
kárt okoznak a népgazda-
ságnak, az országnak az
együttműködési készség hiá-
nyosságai, a késedelmes,
pontatlan szállítások, az,
hogy sok helyen még mind-
dig csak saját, vélt érdeke-
ikre figyelnek, amolyan köl-
dököző elmélyültséggel,
más érdekeit könnyedén fig-
yelmen kívül hagyva, s
közben csak későn jut
eszébe, hogy már réges-
régén saját érdekeiknek is
ártanak. Hiába születtek
már szép számmal határo-
zatok e jelenség ellenében,
hatásuk igen csak mérsé-
keltnek volt mondható. A
befelé fordulás jelensége, az
együttműködés kölcsönös ér-
dekekre alapozott készsége
jószerevével továbbra is hi-
ányelék maradt, s mintha
gazdaságunk az ésszerű
mértéket meghaladó, túlzott
koncentrációja is ezt az ir-
realis magatartást fejleszt-
tette volna tovább. Am az
ország nehezebb gazdasági
helyzete, s az ezt figyelem-
be vevő gazdasági szabályo-
zók — úgy tűnik — egyszer
s mindenkorra véget vetnek
a befelé fordulás saját, vélt
érdekekre néző időszaká-
nak.

Természetesen meglehető-
sen hosszú időszakot igényel
az a szemléletváltás, amire
szükség van az egészséges
változások elindításához.
Példákat bőségesen lehetne
idézni e visszahúzó szemlé-
letre, s akár egy-egy vállalat
saját tapasztalataiból is
épp eszokorra való lehetne
összegyűjteni. Mint abból a
jegyzetfüzetből, amely nem-
régiben került a kezembe.
Meg tavaly beszélgettünk
Nahóczky Endrével, a pap-
rikafeldolgozó kereskedelmi
osztályvezetőjével. Arról
faggattam, minek köszönhe-
tő, hogy sok gyártmányukat
hol lehet, hol nem lehet
kapni az üzletekben. Nos, a
válaszából összeálló körkép
akár körképzésbe is elme-
hetne...

Nagy a kereslet például a
halászléköcskák iránt, amit
sokszor nem lehet kapni.
Pedig a vállalat kapacitása
nagyjából megfelel az igé-
nyeknek, csak hogy a HA-
LÉRT-től képtelenek folya-
matosan, a kért ütemben
beszerezni a szükséges ha-
lat. Áprilistól augusztusig
például egyáltalán nem kap-
nak halat, nincs hát halászlé-
köcska sem, amit raktárra
— szavatossági ideje miatt
— nem lehet gyártani.

Igaz, a HALÉRT-nek
nyilván megvannak a maga
gondjai, s hal nincs elegendő
minden időszakban. De
a zacskós gulyásleveshez
szükséges nyersanyagok
mindig rendelkezésre állnak.
Azt hát miért nem lehet fo-

lyamatosan kapni az üzle-
tekben? Például azért, mert
nyár elején le kellett állni
a vállalatnál a termeléssel
— két és fél vagon volt be-
lőle raktáron —, mert a ke-
reskedelem nem rendelt.
Ugyanakkor sok üzletben
hiába keresték a háziasszo-
nyok a levesport. Pedig a
vállalat — általában —
óvatosságból mindig többet
gyárt, mint amennyit a ke-
reskedelem rendel. Eppen
azért, hogy szükség esetén
rugalmasan kiszolgálhassák
a kereskedelem utánrende-
léseit. Csak hogy ezek az
utánrendelések nem mindig
érkeznek be.

Hetek alatt közkedvelt
lett a vállalat Delikat 10-es
ételkészítője, amely sok há-
ziasszony szerint kiváló ver-
senytársa sok importcikkek-
nek ebben a kategóriában.
Csak hogy alig kezdték el
gyártani, máris le kellett
vele állni, mert a termék-
hez szükséges festékek-
nek a felét sem kapta meg
a vállalat. Igaz, ez az anyag
importból származik, csak
az a kérdés, min haszno-
sabb takarékoskodni. Az a
gazdaságosabb-e, ha egy ha-
zai, keresett késztermék
gyártását fogjuk vissza,
hogy megtakarítsunk némi
olcsó adalékanyagot, s ezt a
cikket végül import készter-
mékkel helyettesítsük a pia-
con, vagy fordítva? Aligha-
nem olcsóbb az adalék-
anyag...

Az együttműködés gond-
jait illusztrálja egy másik
példa is. Tavaly februárban
például a békéscsabai FÜ-
SZÉRT-fióknál tekintélyes
mennyiségű csipős csemege-
paprika szavatossági ideje
járt le, mert sokat rendelt
belőle a vállalat. S mivel
ebből a termékből a papri-
kafeldolgozó sem tud kör-
látlan mennyiséget szállítá-
ni, a békéscsabai túlrende-
lés miatt ugyanebben az
időszakban másutt nem le-
hetett kapni ezt a terméket.
Kétszeres kárt okozott tehát
a túlzott rendelés...

Vagy a Csinipor, amely a
fogyni vágyó embereket ke-
csgettette némi reménnyel.
Gyártását megszüntették,
a kereskedelem nem rendelt
tőlük, mondván: nem kere-
sik. Sokan viszont azóta is
keresik, sok helyre után-
vételt, postán küldik, a ma-
radékból. Kérdés: az igény
mérsékelt-e, vagy a reklám,
s a kereskedelem akarata
volt-e kevés?

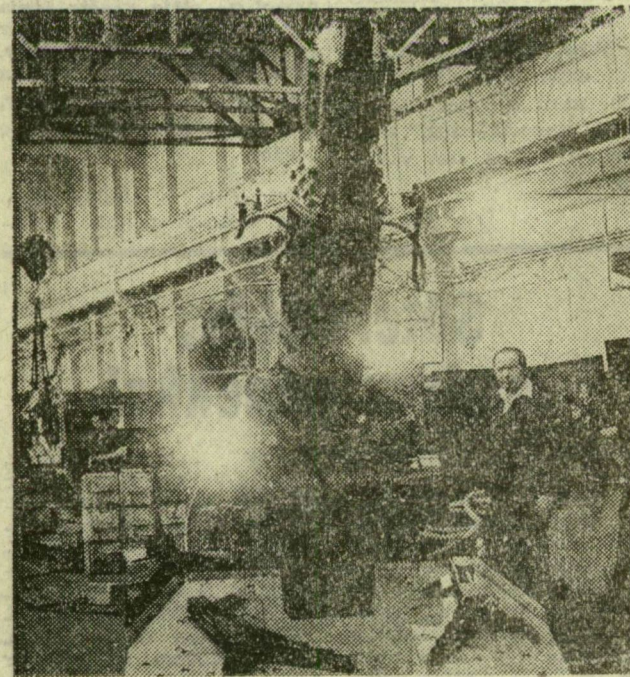
Más a helyzet tejszínhab-
porokkal. Abból minden
mennyiséget át tudna ven-
ni a kereskedelem, ám ko-
rántsem képesek annyit
gyártani, mint amennyire
szükség lenne. Igaz, ez is
importalapanyagból készül,
s kisebb mennyiség behoza-
talára kaptak engedélyt,
mint amennyire szükség és
igény lenne. Az üzletekben
így csak ritkán találkozni
hazai tejszínporral, a főkés
importból származó keszter-
méket viszont tavaly még

gyakran lehetett kapni. Is-
mét érdemes lenne elgond-
olkodni azon, melyik az
olcsóbb: a késztermék vagy
a nyersanyag importja?

Általában gondok vannak
az együttműködéssel. Például
a kereskedelem rende-
léseivel is, amelyek előtt
sokszor értetlenül állnak a
vállalatnál. Hiszen a keres-
kedelem — régi szokás ez!
— sokszor a kétszeresét
rendeli egy-egy cikkből an-
nak, amire — a vállalat
számításai szerint — való-
di piaci igény lenne. Igaz,
a kereskedelem szándékát
is meg lehet érteni. Hiszen
jó néhány termékből képtelen
a vállalat annyit elő-
állítani, amennyire szükség
lenne. Így aztán a kereske-
delem is úgy van vele: ha
a kétszeresét rendel, ta-
lál megkapom a felét, ami-
re szükségem lenne. Am en-
nek olykor olyan követke-
zményei is vannak, mint a
csemegepaprika túlrendelése.
Arról nem is beszélve,
hogy a túlzott rendelések
megtévesztő információkat
szolgáltatnak a tényleges
keresletről, ez pedig meg-
nehezíti a fejlesztések észre-
vételét. Vagyis azt, hogy a
vállalat elsősorban arra
költsen a fejlesztésre rendel-
kezésére álló kis pénzt,
amivel a leginkább hozzá-
járulhat az egészséges piaci
egyensúly megteremtéséhez.
Azaz az efféle taktikával is
csak magának árt a keres-
kedelem.

Szavay István

Fejtő-rakodó gép



Az Országos Bányagépártó Vállalat bányászati berende-
zéseket készít. A legfontosabb termékük a fejto-rakodó gép,
amely a szénfel-megkötéséhez szükséges vajat termeli
ki és az anyagot kihordozalagra vagy közvetlenül csillére
rakja. 1979-ben új típusú gépek sorozatgyártását kezdték
meg, melyek az ecénprogram keretében hazai bányákban
dolgoznak majd

Jobb ellátás keresett termékekből

A kohászat és a gépipar a
mellesleg szerényebb ter-
melésnövekedés mellett csak
gyorsabb ütemű termelési
szerkezetváltással, a minőség
fokozottabb ellenőrzésével,
a termelékenység és a jöve-
delmezőség javításával érhet
el jobb eredményeket a
megváltozott gazdasági kör-
ülmények között, s csak
így maradhat versenyképes
az exportpiacokon is. A mi-
nisztérium dolgozóinak meg-
nagyobb szaktudással, szigo-
rúbb ellenőrzéssel és több
kezdeményezőkésséggel kell
segíteniük a törekvéseket —
hangsúlyozta Soltész István
miniszter, kedden a tárca
aktívártekezletén, amelyen
az MSZMP múlt év decem-
beri határozatainak végre-
hajítását elemezték, s kijelöl-
ték az abból adódó idej leg-
fontosabb feladatokat.

A miniszter szólt az ellá-
tási, értékesítési gondokról
is. Mint mondta, kiemelten
kezelik a lakossági ellátás
javítását. A Központi Bj-
zottsági határozat is hangsú-
lyozta, hogy az alapvető fő-
gyasztási cikkekből kiegyen-
súlyozott ellátást kell bizto-

sítani, s fontos, hogy a ke-
resett olcsó termékekből
megfelelő választék legyen.
Mindebben a gépipar is ér-
dekelt. A belkereskedelm-
mel mintegy 50 fő termel-
csoportban már egyeztetési
rendeléseket, de a tapaszt-
alatok szerint a konkrét
vállalati szerződéseket ne-
hezesen, vontatottan kötik.
Amire az ipar vállalkozott,
arra szerződni kell, s ütemes
szállítással ki kell elégíteni
az igényeket.

Az export-növekedés érde-
kében nemcsak a versenyké-
peség fokozására van szük-
ség, hanem a szállítási elma-
radások megszüntetésére is.
Több mint 30 iparvállalatot
jelölt ki a tárca, ahol szigo-
rú tervek alapján ellenőrzik
majd az importgazdálkodást.

Az aktívulésen felszöla-
lók közül Szalkai Tóth Ist-
ván, az MSZMP Központi
Bizottságának alosztályveze-
tője sürgette a két ágazat
gazdálkodásának javítását, az
exportlehetőségek jobb hasz-
nosítását, s a termelési szer-
kezet folyamatos korszerűs-
tését. (MTI)