

KERESKEDŐK ES IPAROSOK.

A szegedi kereskedelem.

Szeged kereskedelmének okszisztenciáját az 1879-iki árvíz megrázkódtatta és teljesen bizonytalan jövő elé állította. A forgalom egészen szünetelt, a szállítóképesség megszűnt és a hitel dolga is ideig-óráig kérdésessé vált. A városnak kereskedelmi negyedét hetekig víz borította, a lakosság egy része elszéledt és így hónapokig teljes bizonytalanság uralkodott. Amikor a víz visszatért medrébe és a törvényhozás kimondotta a városnak újjáépítését és szervezését, akkor a bizalom is visszatért és a kereskedelem újra felvette a vész által eltépett fonalat.

A kereskedelem fejlődésének az első impulzust a város rekonstrukciója nyújtotta. Számos idegen vállalkozó telepedett le a városban. Megindult tehát az építkezési kedv, amit az államsegély és az egész világ támogatása csak növelt. Magától értetődik, hogy az a kereskedelemnek és az iparnak egészséges és természetes fejlődését hozta meg.

A kereskedelem fellendítésében az építőiparnak nagy fontossága van, mert az építkezés mintegy tizenöt-tizenhat iparágat táplál és ez természetszerűleg kihatással van a kereskedelemre is. Így volt ez Szegeden a nagy rekonstrukció idején, amikor a hatalmas mértékben megindult építkezés elősegítette az ipar- és azzal együtt a kereskedelem megfelelő és a városra nézve határozottan kedvező fejlődését és előrehaladását. Ebben az időben indult fejlődésnek újjól a mai kereskedelem, amelynek régi alapjait a nagy víz megrongálta. Ekkor indult fejlődésnek ez a fontos közgazdasági ág, amelynek további fejlődése természetszerűleg következett be.

Azok a régi kereskedő-cégek, amelyek az árvíz előtt is jelentékeny szerepet tölthettek be, új életre keltek és miután megfelelő üzletkörük volt, megerősödve továbbra is megtarthatták a pozíciójukat. Hatalmas fejlődésnek indultak a nagykereskedő cégek, amelyek áruk viszonteladásával foglalkoztak, amelyeknek fejlődése Szegedet egy nagy terület kereskedelmi gócpontjává tette és némely szakmák forgalom tekintetében tulszárnyalták a főváros hasonló cégeit is. Ezek a cégek még ma is a fejlődés magas fokán állanak és az idők folyamán üzleti körük mind kiterjedtebb és kiterjedtebb lett. Vannak kereskedőházak Szegeden, amelyeknek forgalma nemcsak az országba terjedt ki, hanem a monarchia távoli vidékeire is.

Szeged kereskedelme, ha nem is következik közvetlenül a fővárosé után, kétségtelenül egyik első helyen áll az országban, ami pedig a fejlődésének a mérvét illeti, abban fölülmulja a többi városokat. Az árvíz után sok új cég keletkezett Szegeden, amelyeknek egy része imponáló tekintélyre tett szert. Szeged kereskedőinek megbízhatósága, a cégek kereskedelmi értelemben vett szoliditása és szilárdsága nagyon kielégítő, fizetésképtelenségek alig, csődök pedig a legrikább esetben akadnak, ami a hitelviszonyok elbírálására természetesen nagyon kedvező befolyással van. Annál inkább lehet és kell ennek örüdeni, mert az üzletköltségek folytonos emelkedése a direkt és indirekt adók különösen a kereskedői osztályt terhelik és azok megélhetését nehezítik meg.

Meg lehet állapítani, hogy Szeged kereskedelme folytonos és állandó fejlődésben van. Ha a statisztikai adatokat nézzük, azt látjuk azokból, hogy az utóbbi évtizedben különösen a terménykereskedelemben vett nagyobb lendületet és ezen a téren messze tulszárnyalja a vidéki városokat.

A nyílt üzletek fejlődésének gátat vetett eddig az alkalmas üzlethelyiségek hiánya. Most, hogy

az építkezési kedv ismét megélné, megszűnt ez az akadály is és örömmel tapasztalhatjuk, hogy azokban az utcákban is otthont találnak a kereskedők, ahol eddig megfelelő helyiségek hiánya miatt kereskedések ugyiszlán egyáltalában nem voltak. Ezen a réven természetesen fejlődnek a nagykereskedőcégek is és ha tekintetbe vesszük azt, hogy Szeged állandóan és rohamosan épül, fejlődik, tisztán látjuk a jövő képét: Szeged ezen a téren is eléri azt a helyet, ahova mindenképpen törekszik, valóban második fővárosa lesz az országnak.

Sz. L.

A Kereskedő Ifjak Egyesülete az utóbbi időben örvedetesen fejlődik. Néhány hét alatt ötven alkalmazott lépett az egyesületbe. Az újonnan belépett tagokat szombaton este vették föl. Nagy tagavató estélyt tartottak az egyesület helyiségében, amelyen a régi tagok közül is sokan jelentek meg. Az új tagokat Hauser Rezső Sándor üdvözölte lelkes beszéddel. A tagavató-estély után még sokáig a legkedélyesebb hangulatban együtt maradt a társaság.

Táncestély. A Szegedi Kereskedő Ifjak Egyesülete február 4-én egyesületi helyiségében házas táncestélyt rendez, amelyre már nagyban folynak az előkészületek. Mint az előjelekből látható, a mulatságnak óriási sikere lesz, mert mert úgy a rendezőség, mint a vigalmi-bizottság minden egyes tagja azon fáradozik, hogy munkájukat minden tekintetben siker koronázza.

SZEZÓN

Miként bánjunk az asszonyokkal?

Ez tulajdonképpen olyan szezon-téma, amely mindig divatos. És divatos kérdés marad még akkor is, amikor már a bukja el szoknya régen elbukott a divat műsorán. Különben szezon-kérdéssé azt, hogy miként bánjunk az asszonyokkal: Lord Monmouth tette most, aki érdekes, bár kissé cinikus tanácsot hagyott örökségül unokájának ugyanakkor, amikor az egész vagyonát idegenek örökölték. A végrendelet, amely már elég régi, egész a mai napig kézirat gyanánt feküdt egy angol könyvtárban, csak most került nyilvánosságra. Hogy Coningsby, az unoka, akiről mindenki azt hitte, hogy általános örököse lesz a dúsgazdag lordnak, mi módon fogadta furcsa örökrészét, arról nem szól a krónika, annyi azonban bizonyos, hogy a tapasztalatokban gazdag világfinak tanácsai nagyon érdekesek. Egy sereg aforizma tarkítja a „Hogyan bánjunk az asszonyokkal” című fejezetét a végrendeleti tanácsnak, amelyek közül közlésre érdemeseknek tartjuk az alábbiakat.

Ha gazdag vagy, halmozd el az asszonyt gazdagsággal minden varázsával, úgy, hogy ő a gazdagságot tartsa egyedüli életcéljának.

Ha szegény vagy, büszkélkedj szegénységeddel, ha híres, ragyogtasd át reá is fényedet, ha köznapi, mutasd, hogy megveded a hírnevet. Megszeret az asszony, ha látja, hogy ami vagy, meggyőződésből vagy.

Az asszony nem szereti azt a férfit, aki lábához omlik. Inkább iparkodjál féltékenyen tenni azt az asszonyt, akiről azt akard, hogy szeressen. Légy hideg, ha érdekes akarsz lenni, tégy úgy, mintha nem is törődne veled. Ha sok a rivalisod, akkor olyan erősen udvarolj neki, hogy ő feltétlenül elvárja az udvarlás folytatását. És a legközelebbi alkalommal tégy úgy, mintha mi sem történt volna köztetek. Biztos lehetsz, hogy ily módon érdeklődni fog irántad az asszony. Igen sok tapasztalatlan asszonyba bátorságot kell önteni. És csak akkor szabad szerelmedet följáranlani neki, ha megvan arra a kellő pillanat.

Ha tudni akard, hogy egy zárkózott természetű asszony szeret-e, akkor hazudd neki, hogy mást szeretsz, őt pedig tedd bizalmas barátnőddé. Bizonyos, hogy valami módon el fogja árulni érzelmeit, ha még oly zárkózott is. Mert a szerelmet csak addig lehet titkolni, amíg nem féltjük azt, akit szeretünk. És ha észrevetted, hogy szeret, akkor játszd tovább a másik iránt a hazug szerelmet, végül pedig mondd meg neki, hogy amant már nem szereted és őt teszed utódjává.

Ha szabadulni akarsz egy asszonytól, akkor viszont tedd mindennek az ellenkezőjét. Akkor bizonyosan maga fog elszaladni tőled. Csak biztosítsd őt mindennap, hogy nem tudsz nélküle élni, borulj a lábához, légy lágy, simulékony. Nyugodt lehetsz, hogy a legelső „igazi férfi”-nak, aki elébe kerül, a nyakába borul és téged faképnél hagy. Csak az a módszer helyes, minden más mód lehet kényelmes, de az bizonyos, hogy brutális és egyuttal veszedelmes is.

A barna nők szerelme veszélyesebb, mint a szőkéké. Ez a szerelem olyan, amelynek se eleje, se vége nincs. Bármennyit szerettek legyen, mindig tapasztalatlanok maradnak a barnák. A szőkék inkább asszonyok, mint a barnák, sokkal jobban tudják boldogítani a szerető férfit. De viszont nehezebb is a tőlük való szabadulás. A barnák viszont érdekesebbek, de ők sem szeretni nem tudnak olyan gyengéden, mint a szőkék, sem a férfiak nem szeretik őket annyira.

Vannak asszonyok, akik többeket is szeretnek. Az ilyenek csak akkor érdekesek, ha szellemesek. Szerelmük épen olyan felelősség nélküli, mint a férfié. Ez az asszony ritkán szeret fiatalembert, inkább a személyiség imponál előtte. A tapasztalt férfi előtt meghódol, a tapasztalatlan ifju szívét lábbal tiporja. Te, mint fiatal ember, ezektől az asszonyoktól óvakodj leginkább, mert könnyen összetörhetik az életedet. Előbb szerezz tapasztalatokat a tapasztalatlanoknál, azután megpróbálhatod a sokat tapasztalt asszony meghódítását is. Az elmondott módszerrel talán sikerülni fog.

Kávé- és Tea-

kivonat Kotányi János árjegyzékéből.

Nyers kávé.

Jamaika, fél kilogramm	K 1.45
Portorico, fél kilogramm	K 1.50
Cuba, fél kilogramm	K 1.60
Arany Jáva, fél kilogramm	K 1.60

Pörkölt kávé.

Saját villanyerőre berendezett gőz-pörköldémből.	
Jóminőségű, fél kilogramm	K 1.50
Finom minőségű, fél kilogramm	K 1.80
Legfinomabb keverék (Cuba, Arany Menádó, Mocca) fél kilogramm	K 2.20

Tea.

Türmelék-tea, fél kilogramm	K 2.50
Congó-tea, fél kilogramm	K 3.—
Családi keverék, fél kilogramm	K 5.—
Legfinomabb Király-tea, fél kilogramm	K 6.—
Ceylon-tea, a legerősebb zamatu, fél kilogramm	K 6.—
Kifűnő teasütemény-keverék, fél kilogramm	K 0.30

Rum.

1 liter családi tea-rum	K 1.70
1 liter finom Brazíliai rum	K 2.20
1 üveg hétézred liter finom Jamaika-rum	K 3.20

Vidéki megrendelések utánvétel franco pontosan eszközöltetnek.

KOTÁNYI JÁNOS kávé- és tea-

nagykereskedő

Szeged, Kárász-utca 5. szám.

Budapest, Bécs, Berlin, Abbázia.

Középiskolát végzett fiúk tanoncul fizetéssel felvétetnek a 'Délmagyarország' nyomdájában